



**Grameen Telecom Trust**  
Building Social Business

**Proposed NU Business Name : Mayer Doa Cosmetics**  
**Business Category: General Retail & Wholesale**



**Business Proposal Prepared: Md. Al Amin, Asst. Nobin, Vulta unit, Narayanganj**

**Business Proposal Verified by: Naznin Akther**

# BRIEF BIO OF THE PROPOSED NOBIN UDYOKTA

Name and address	:	<b>Ibrahim</b> Vill: Charkamadi, Union: Noyagaon, Post: Dhondi bazar, Upazila: Sonargaon, District: Narayanganj
Age	:	26 years
Marital status	:	Married
Children	:	Nil
No. of siblings:	:	01 (One) Brother and 02 (Two) Sisters
Parent's and GB related Info:		
(i) Who is GB member	:	Mother <input checked="" type="checkbox"/> Father <input type="checkbox"/>
(ii) Mother's name	:	Sanuara
(iii) Father's name	:	Late Abdul Rajjak
(iv) GB member's info	:	<i>Branch: Barodi , Narayanganj Centre # 61/mo, Loan no.: 8278, Member since 2000 First loan: Tk. 3,000 Existing loan: Tk. 20,000, Outstanding: Tk. 19,400</i>
Further Information:		
(v) Who pays GB loan installment	:	Entrepreneur
(vi) Mobile lady	:	No
(vii) Grameen Education Loan	:	Nil
(viii) Any other loan	:	Nil

## ***BRIEF BIO OF THE PROPOSED NOBIN UDYOKTA (CONT...)***

Education, till to date	:	S.S.C (Pass)
Present Occupation (Besides own business, i.e., perusing further studies, other business etc.)	:	Nil.
Business Experiences and Training Info (years of experience, if s/he received any on- hand training, formal training, working experience as an apprentice etc.)	:	05 (Five) years experience is running his own business. He started the business only with Tk. 50,000 (Fifty Thousand).  He has 02 (Two) years working experiences as an assistant in a local shop.
Other Own/Family Sources of Income	:	Nil
Other Own/Family Sources of Liabilities	:	Nil
NU's Contact No.	:	01948995701
NU's National ID No.	:	19906710460000270
NU Project Source/Reference	:	Grameen Telecom Trust

# ***BRIEF HISTORY OF GB LOAN UTILIZATION BY FAMILY***

- Sanuara is a GB member since 2000 at first she took GB loan BDT 3,000 (Three thousand).
- Gradually she took GB loan several times and utilized it for repairing house, purchasing cow and assisting her son in business.
- Finally GB loan helped her to improve her economic condition, livelihood and expanding the existing business of her son.

# ***PROPOSED NOBIN UDYOKTA BUSINESS INFO***

Business Name	:	<b><i>Mayer Doa Cosmetics</i></b>
Address/ Location	:	Yeasin Shopping Complex, Taltola Bazar, Sonargaon, Narayanganj.
Total Investment in BDT	:	Tk. 478,000
Financing	:	Self Tk. 328,000 (from existing business) Required Investment Tk. 150,000 (as equity)
Present salary/drawings from business	:	BDT 6,000 (Six thousand)
Proposed Salary	:	BDT 8,000 (Eight thousand)
Proposed Business Implementation Plan		
(i) % of present gross profit margin	:	On products 30% & video camera 100%
(ii) Estimated % of proposed gross profit margin	:	On products 30% & video camera 100%
(iii) In future risk mgt. plan (from fire, disaster etc.)	:	

# **INFO ON EXISTING BUSINESS OPERATIONS**

Particulars	EB (BDT)		
	Daily	Monthly	Yearly
Sales income from products	1,500	42,000	504,000
Income from video camera	-	2,000	24,000
<b>Total income from products and video camera (A)</b>	<b>1,500</b>	<b>44,000</b>	<b>528,000</b>
Less: Cost of sales of products (B)	1,050	29,400	352,800
<b>Gross Profit (C) [C=(A-B)]</b>	<b>450</b>	<b>14,600</b>	<b>175,200</b>
<b>Less: Operating Cost:</b>			
Electricity bill		400	4,800
Shop Rent		1,400	16,800
Mobile bill		300	3,600
Night Guard bill		100	1,200
Conveyance		600	7,200
Provision of bad Debt		2	18
Present Salary (Self & family)		6,000	72,000
Other Cost (stationary & Entertainment etc.)		650	7,800
<b>Non Cash Item:</b>			
Depreciation Expenses		1,859	22,310
<b>Total Operating Cost (D)</b>		<b>11,311</b>	<b>135,728</b>
<b>Net Profit (C-D):</b>		<b>3,289</b>	<b>39,472</b>

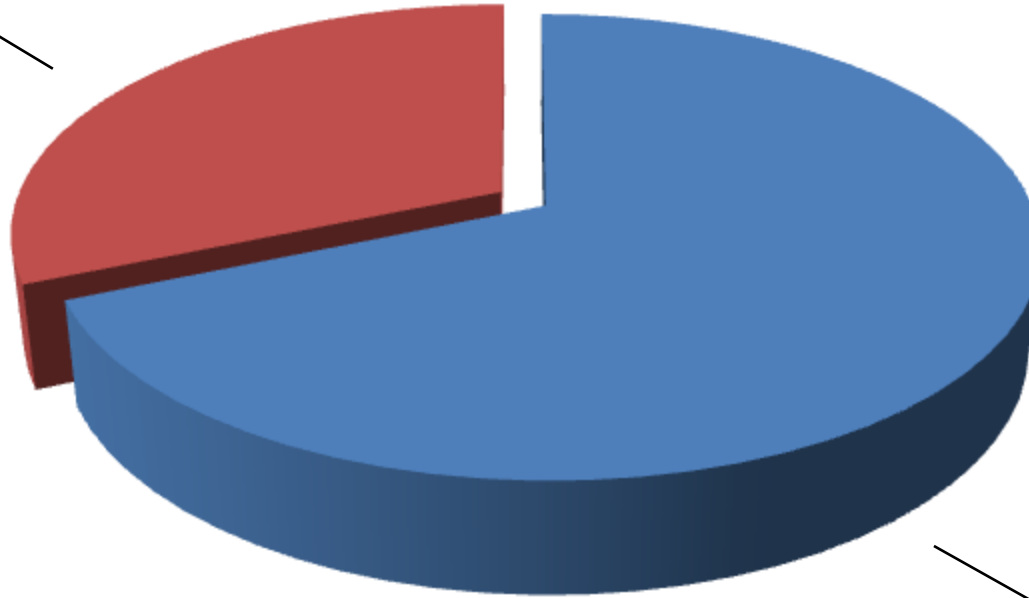
# **PRESENT & PROPOSED INVESTMENT BREAKDOWN**

Particulars		Existing Business (BDT)	Proposed (BDT)	Total (BDT)
Existing	Proposed			
Investment in products (cream, face wash, hair oil, powder, hair clip, soap and jewelry item etc)	Investment in products (cream, face wash, hair oil, powder, hair clip, soap and jewelry item etc)	122,000	100,000	222,000
Investment in Machineries, Equipments & Tools (computer set, printer, video camera- 5 pics, bulb and fan etc)	Investment in Machinery (Video camera - 01 pics)	95,400	50,000	145,400
Cash in hand		1,700		1,700
Debtors (since March, 2016 to at present)		1,800		1,800
Decoration ( fixture and fittings)		80,000		80,000
GB Loan Outstanding		(19,400)		(19,400)
Creditors (since March, 2016 to at present)		(3,500)		(3,500)
Advance for Shop		50,000		50,000
<b>Total Capital</b>		<b>328,000</b>	<b>150,000</b>	<b>478,000</b>

# ***SOURCE OF FINANCE***

- Entrepreneur's Contribution BDT 328,000
- GTT's Investment BDT 150,000
- Total Capital BDT 478,000

GTT's Investment  
31%



Entrepreneur's  
Contribution 69%



# FINANCIAL PROJECTION OF NU BUSINESS PLAN

Particulars	Year 1 (BDT)			Year 2 (BDT)			Year 3 (BDT)		
	Daily	Monthly	Yearly	Daily	Monthly	Yearly	Daily	Monthly	Yearly
Estimated sales income from products	2,000	55,986	671,832	2,299	64,384	772,607	2,483	69,535	834,415
Income from video camera	-	4,000	48,000	-	4,600	55,200	-	4,830	57,960
<b>Total estimated income from products and video camera (A)</b>	<b>2,000</b>	<b>59,986</b>	<b>719,832</b>	<b>2,299</b>	<b>68,984</b>	<b>827,807</b>	<b>2,483</b>	<b>74,365</b>	<b>892,375</b>
Less: Cost of sales of products (B)	1,400	39,190	470,282	1,610	45,069	540,825	1,738	48,674	584,091
<b>Gross Profit (C) [C=(A-B)]</b>	<b>600</b>	<b>20,796</b>	<b>249,550</b>	<b>690</b>	<b>23,915</b>	<b>286,982</b>	<b>745</b>	<b>25,690</b>	<b>308,285</b>
<b>Less: Operating Cost:</b>									
Electricity bill		500	6,000		600	7,200		650	7,800
Shop Rent		1,400	16,800		1,400	16,800		1,400	16,800
Mobile bill (SMS & Reporting)		600	7,200		600	7,200		600	7,200
Night Guard bill		150	1,800		180	2,160		180	2,160
Conveyance		600	7,200		1,100	13,200		1,600	19,200
Provision of bad Debt		2	18		2	18		2	18
Bank Charge (DD, PO, SC)		45	270		45	540		45	540
Ownership Transfer Fee		1,000	6,000		1,000	12,000		1,000	12,000
Proposed Salary (Self & family)		8,000	96,000		9,000	108,000		9,000	108,000
Other Cost (stationary & Entertainment etc.)		800	9,600		1,000	12,000		1,200	14,400
<b>Non Cash Item:</b>									
Depreciation Expenses		2,484	29,810		2,484	29,810		2,484	29,810
<b>Total Operating Cost (D)</b>	<b>-</b>	<b>15,581</b>	<b>180,698</b>	<b>-</b>	<b>17,411</b>	<b>208,928</b>	<b>-</b>	<b>18,161</b>	<b>217,928</b>
<b>Net Profit (C-D):</b>	<b>-</b>	<b>5,215</b>	<b>68,852</b>	<b>-</b>	<b>6,505</b>	<b>78,054</b>	<b>-</b>	<b>7,530</b>	<b>90,357</b>
<b>Retained Income</b>			<b>68,852</b>			<b>146,906</b>			<b>237,262</b>

**Notes:** 1. Agreed Grace period: Six months

2. Investment Payback schedule: Quarterly installment would also include ownership transfer fee from the date of cheque deposited in NU's business account.

# **CASH FLOW PROJECTION ON BUSINESS PLAN**

## **(REC. & PAY.)**

<i>SI #</i>	<i>Particulars</i>	<i>Year 1 (BDT)</i>	<i>Year 2 (BDT)</i>	<i>Year 3 (BDT)</i>
<b>1.0</b>	<b>Cash Inflow</b>			
1.1	Investment Infusion by Investor	150,000	-	-
1.2	Net Profit (ownership tr. Fee added back)	74,852	90,054	102,357
1.3	Depreciation Expenses	29,810	29,810	29,810
1.4	Opening Balance of Cash Surplus	-	49,262	97,126
	<b>Total Cash Inflow</b>	<b>254,662</b>	<b>169,126</b>	<b>229,292</b>
<b>2.0</b>	<b>Cash Outflow</b>			
2.1	Product Purchase	150,000	-	-
2.2	GB Loan Outstanding	19,400		
2.3	Investment Payback including Ownership Transfer Fee	36,000	72,000	72,000
	<b>Total Cash Outflow</b>	<b>205,400</b>	<b>72,000</b>	<b>72,000</b>
<b>3.0</b>	<b>Total Cash Surplus</b>	<b>49,262</b>	<b>97,126</b>	<b>157,292</b>

# SWOT ANALYSIS

## **S**TRENGTH

- Present employment:  
Self: 01 Family: 0  
Others (beyond family): 01 (production basis)  
Future employment: 0
- Trade License in his own name;
- He has on hand training;
- Good reputation;
- Quality of service;
- Skilled and working experiences: 07 years;

## **W**EAKNESS

- Can not supply goods and services as per demand.

## **O**PPORTUNITIES

- Location of shop;
- Regular Customer;
- Increasing Demand;
- The Capital of the entrepreneur will be BDT 565,262 after 3 years excluding payback of investor's money.

## **T**HREATS

- Increase of local competitors.

Presented at 224<sup>th</sup> as Yunus Centre and 58<sup>th</sup> In-house Executive  
Social Business Design Lab  
(GTT) on April 07, 2016 at Grameen Telecom Trust Premises

***Thank you***

Pictures









349

# লাইসেন্স ফি আদায়

অর্থ বৎসর ২০১৫-২০১৬



## জামপুর ইউনিয়ন পরিষদ

ডাকঘর : মহাজমপুর, উপজেলা : সোনারগাঁ, জেলা : নারায়ণগঞ্জ  
মোবাইল : ০১৭১৮-২৫৬৩৮৫, ০১৭১২-২৫৯৩৩৬

### ট্রেড লাইসেন্স

লাইসেন্স নং :

৩৪

তারিখ :

০৬/০৭/২০১৬

প্রতিষ্ঠানের নাম :

জামপুর ড্রাগারী কমপ্লেক্স

মালিকের নাম :

শ্রীঃ ইব্রাহিম মোল্লা

পিতা / স্বামীর নাম :

শ্রীঃ বাবুল মোল্লা

ঠিকানা :

বৈষ্ণব মন্দির

ডাকঘর :

স্বপ্নী বাস

উপজেলা :

সোনারগাঁ

জেলা :

নারায়ণগঞ্জ

প্রতিষ্ঠানের অবস্থান :

৩৪নং রাস্তা

ব্যবসা বা পেশার ধরণ :

কমপ্লেক্স

উল্লেখিত প্রতিষ্ঠানের অনুকূলে

২০০+

টাকা

লাইসেন্স ফি গ্রহণ করিয়া ২০১৫ - ২০১৬ সালের জন্য অত্র ইউনিয়নের সীমার মধ্যে আবশ্যিকীয় ব্যবসা চালাইয়া যাইবার অনুমতি দেওয়া হইল।

৩০-০৬-২০১৬ তারিখের পর্যন্ত অত্র লাইসেন্স বৈধ বলিয়া বিবেচিত হইবে এবং প্রতি বৎসর নবায়ন করিতে হইবে।



*(Signature)*

শাহ মোহাম্মদ হানিফ  
চেয়ারম্যান  
জামপুর ইউনিয়ন পরিষদ  
সোনারগাঁ, নারায়ণগঞ্জ।

**-ঃ সম্মানিত সদস্যদের দৃষ্টি আকর্ষণ :-**

১. পাশ বই ছাড়া কোন লেনদেন করবেন না। আপনার সমস্ত এবং কিস্তির টাকা পাশ বইয়ে এন্ট্রি হয়েছে কিনা এবং গ্রহণকারীর স্বাক্ষর আছে কিনা দেখে নিন।
২. সমস্ত জমা ও উত্তোলনের টাকা পাশ বইয়ে এন্ট্রি হয়েছে কিনা দেখে নিন।
৩. কেন্দ্র মিটিং অথবা ব্যাংকের কাউন্টার ছাড়া অন্য কোথাও টাকার লেনদেন করবেন না।
৪. উত্তোলনকৃত ঋণ ও আমানতের টাকা বুঝে নিয়ে অফিস ত্যাগ করুন। উত্তোল্য ঋণের টাকা কাউকে ধার দেবেন না।
৫. প্রতি আনুষ্ঠানিক মাসের শুরুতে আমানতের মুনাকার টাকা পাশ বইয়ে জমা করিয়ে ম্যানেজার/সেকেন্ড অফিসারের স্বাক্ষরসহ বুঝে নিন।
৬. শাখায় এসে ম্যানেজার/সেকেন্ড অফিসারের উপস্থিতিতে ডিপোজিট স্লিপের মাধ্যমে অন্যান্য জমাযোগ্য টাকা জমা করুন।
৭. কেন্দ্র মিটিং ছাড়া ঋণের টাকা একতরফীন জমাত করে ম্যানেজার/সেকেন্ড অফিসারের উপস্থিতিতে শাখায় এসে জমা দিন।
৮. পাশ বইসহ আমানত রশিদ নিজের কাছে যত্নসহকারে সংরক্ষণ করুন। হিসাব পরীক্ষার জন্য ব্যাংক থেকে পাশ বই গ্রহণ করা হলে, পাশ বই ব্যাংকে জমা দেয়ার পরবর্তী সাত দিনের মধ্যে ফেরত নিন।



গ্রামীণ ব্যাংক

বারদী সোনারগাঁ শাখা,

সহজ ঋণের পাশ বই

নাম .....  
বই নং .....  
ক্রম নং .....  
কেন্দ্র নং .....  
কেন্দ্রের নাম .....  
বই ইন্টার তারিখ .....

₹ ১০০



₹ ১০০

একশত টাকা

কস ৯৬৯০৭১২

মুজিবুর রহমান  
পিতা: মৃত সুলতান মিয়া

বিস্মিল্লাহির রাহমানির রাহিম  
ইয়াছিন শপিং কমপ্লেক্স এর নিচ তলায়  
**দোকান ঘর ভাড়ার চুক্তিপত্র দলিল**  
অগ্রিম বাবদ মং- ৫০,০০০/- (পঞ্চাশ হাজার) টাকা  
মাসিক ভাড়া- ১,৭০০/- (এক হাজার সাতশত) টাকা  
মেয়াদঃ ০৫ (পাঁচ) বৎসর।

মোঃ মুজিবুর রহমান, পিতাঃ মৃত সুলতান মিয়া, সাং- বাঘবাড়িয়া, পোঃ মহজমপুর, থানাঃ সোনারগাঁ, জেলাঃ নারায়ণগঞ্জ, জাতীয়তা- বাংলাদেশী, ধর্ম- ইসলাম, পেশাঃ ব্যবসা।

প্রথম পক্ষ (দোকান মালিক)

মোঃ ইব্রাহিম মোল্লা, পিতাঃ মৃত মোঃ রাজ্জাক মোল্লা, মাতাঃ মোসাঃ সানোয়ারা বেগম, সাং চরকামাশান্দী, পোঃ ধন্দীর বাজার, থানাঃ সোনার গাঁ, জেলাঃ নারায়ন গঞ্জ, জাতীয়তা- বাংলাদেশী, ধর্ম- ইসলাম, পেশাঃ ব্যবসা।

দ্বিতীয় পক্ষ (ভাড়াটিয়া)

সর্ব শর্তসমূহ মেনে অগ্রিম অর্থের পরিমাণ নগদে প্রদান করা হইবে।  
কোন কারণে উক্ত দলিলের অধীনে প্রদত্ত স্থানটিতে কোন প্রকারে  
"ইয়াছিন শপিং কমপ্লেক্স" নামে একটি নির্দিষ্ট ভাড়া দোকান ঘর ভাড়া  
অসিদ্ধ হইবে। বর্তমানে উক্ত দোকান ঘর ভাড়া মাসিক ১,৭০০/-

₹ ১০০



₹ ১০০

একশত টাকা

কস ৯৬৯০৭১০

মুজিবুর রহমান  
পিতা: মৃত সুলতান মিয়া

শর্তাবলীঃ

- উক্ত দোকান ঘরের অগ্রিম বাবদ মং ৫০,০০০/- (পঞ্চাশ হাজার) দ্বিতীয় পক্ষের নিকট হইতে বুকিয়া পাইয়া নিয়াছেন অত্র দলিলের প্রথম পক্ষ অর্থাৎ দোকান ঘরের মালিক।
- উক্ত দোকানের মেয়াদ অন্য ০১/১০/২০১৫ইং তারিখ হতে আগামী ০৫ (পাঁচ) বৎসর পর্যন্ত বলবৎ থাকিবে।
- দোকান ঘরের মাসিক ভাড়া ১,৭০০/- (এক হাজার সাতশত) টাকা হারে প্রতি মাসের পাঁচ তারিখের মধ্যে পরিশোধ করিতে হইবে।
- বিদ্যুৎ বিল দ্বিতীয় পক্ষ (ভাড়াটিয়া) পরিশোধ করিবে। কোন বকেয়া রাখিতে পারিবে না।
- স্বাধীকার ও ইমাম সাহেবের বেতন এবং দোকান ঘর রক্ষণাবেক্ষনের দায়িত্ব দ্বিতীয় পক্ষের থাকিবে।
- দোকান ঘরে বৈধ ব্যবসা পরিচালনা করিতে হইবে।
- সকল ব্যবসায়ীদের সুবিধার্থে মার্কেটের কোন নিয়ম করা হইলে সকল ব্যবসায়ীই তাহা মানিয়া নিতে বাধ্য থাকিবেন।
- মেয়াদ শেষে প্রথম পক্ষ দোকান ঘর নিজে না চালাইলে, উত্তর পক্ষের আলোচনা সাপেক্ষে অগ্রাধিকার ভিত্তিতে পুনরায় মেয়াদ বৃদ্ধি করা হইবে।
- দোকানের সটোর নষ্ট হইলে ভাড়াটিয়া নিজ অর্থে মেরামত করে নিতে বাধ্য থাকিবে।
- প্রতি বৎসর মার্কেট মালিক যে হাড়ে ভাড়া ভাড়াবে সে হাড়ে দ্বিতীয় পক্ষ ভাড়া দিতে বাধ্য থাকিবে।
- যে পক্ষ শর্ত সমূহ অমান্য করিবে সেই পক্ষ আইনত দণ্ডনীয় হইবে।

এতদ্বারা স্পষ্টভাবে সূত্র শরীরে অত্র দোকান ঘর ভাড়ার চুক্তি পত্র নামা দলিল লিখাটীয়া নিজেরা পড়িয়া ইহার সমুদয় অবগত হইয়া আমরা উত্তর পক্ষ নিলু স্বাক্ষরকারী

গণপ্রজাতন্ত্রী বাংলাদেশ সরকার  
Government of the People's Republic of Bangladesh  
NATIONAL ID CARD / জাতীয় পরিচয় পত্র



নাম: ইব্রাহিম

Name: Ibrahim

পিতা: মৃত আঃ রাজ্জাক

মাতা: সানোয়ারা

Date of Birth: 15 Oct 1990

ID NO: 19906710460000270

ইব্রাহিম



গণপ্রজাতন্ত্রী বাংলাদেশ সরকার

Government of the People's Republic of Bangladesh  
NATIONAL ID CARD / জাতীয় পরিচয় পত্র

নাম: সানোআরা

Name: Sanuara

স্বামী: মোঃ রাজ্জাক মোল্লা

মাতা: সোনা বান

Date of Birth: 05 Apr 1962

ID NO: 6710460859538



সানোআরা

এই কার্ডটি গণপ্রজাতন্ত্রী বাংলাদেশ সরকারের সম্পত্তি। কার্ডটি ব্যবহারকারী ব্যতীত অন্য  
কোথাও পাওয়া গেলে নিকটস্থ পোস্ট অফিসে জমা দেয়ার জন্য অনুরোধ করা হলো।

ঠিকানা: গ্রাম/রাস্তা: চর কামালদি, ডাকঘর: ধন্দী বাজার - ১৪৪০, সোনারগাঁও,  
নারায়নগঞ্জ

প্রদানকারী কর্তৃপক্ষের স্বাক্ষর

প্রদানের তারিখ: ১৮/০৫/২০০৮

এই কার্ডটি গণপ্রজাতন্ত্রী বাংলাদেশ সরকারের সম্পত্তি। কার্ডটি ব্যবহারকারী ব্যতীত অন্য  
কোথাও পাওয়া গেলে নিকটস্থ পোস্ট অফিসে জমা দেবার জন্য অনুরোধ করা হলো।

ঠিকানা: গ্রাম/রাস্তা: চর কামালদি, চর কামালদি, ডাকঘর: ধন্দী বাজার - ১৪৪০,  
সোনারগাঁও, নারায়নগঞ্জ

প্রদানকারী কর্তৃপক্ষের স্বাক্ষর

প্রদানের তারিখ: ০৬/০৯/২০১৬



**Thank You**