



Grameen Kalyan

Proposed NU Business Name: AL-Amin Telecom .



BRIEF BIO OF THE PROPOSED NOBIN UDYOKTA

Name and address	:	Mir Md. Rafiqul Islam (Razib) Vill: Bastuhara balashpur abasion, Post: Mymensingh sadar , Upazilla : Mymensingh sador, District: Mymensingh.
Age	:	32 Years
Marital status	:	Married.
Progeny	:	2 (Two) daughter's
No. of siblings:	:	2 (Two) Brother's.
Parent's and GB related Info (i) Who is GB member (ii) Mother's name (iii) Father's name (iv) GB member's info	:	Mother <input checked="" type="checkbox"/> Father <input type="checkbox"/> Mst. Sheuli Akter Mir Md. Shalim Branch: Charniloxia, Group # 04, Centre # 60/M Loan no. 11149, Member since: 2012, First loan: Tk. 10,000, Existing loan: 10,000, Outstanding: 3,620.
Further Information: (v) Who pays GB loan installment (vi) Mobile lady (vii) Grameen Education Loan (viii) Any other loan like GCCN, GKF etc. (ix) Others	:	Mother No Nil Nil Nil
Education, till to date	:	Ten.

BRIEF BIO OF THE PROPOSED NOBIN UDYOKTA (CONT...)

Present Occupation(Besides own business, i.e., persuading further studies, other business etc.)	:	Nil.
Business Experiences and Training Info (years of experience, if s/he received any on- hand training, formal training, working experience as an apprentice etc.)	:	He has no formal training but 5 years experience this business
Other Own/Family Sources of Income	:	Business
Other Own/Family Sources of Liabilities	:	Nil
Contact number	:	01914324107
Birth Certificate	:	19826125219000011
NU Project Source/Reference	:	Grameen kalyan, Mymensingh Unite, Mymensingh.(FS-Md. Nur Jamal Haque, ID No:2562)

BRIEF HISTORY OF GB LOAN UTILIZATION BY FAMILY

Entrepreneur's Mother is a GB member since 2012. At first she took GB loan BDT 10,000 (Ten thousand) and used the money in household development. Subsequently several times she took GB loan and utilized in different purposes.

PROPOSED NOBIN UDYOKTA BUSINESS INFO

Business Name	:	Al-Amin Telecom.
Address/ Location	:	Mymensingh bridge, Kawatkhali, Mymensingh sadar.
Total Investment in BDT	:	BDT: 2,50,000/-
Financing	:	Self financing: BDT: 1,50,000 Required Investment: BDT: 1,00,000 (as equity)
Present salary	:	BDT 4000 (Four thousand only)
Proposed Salary	:	BDT 8000 (Eight thousand only)
Proposed Business Implementation Plan:	:	<input type="checkbox"/> This is an on going business so the fund need to increase the volume of existing product. <ul style="list-style-type: none"> ➤ Varies kind of product will be buy & Sale ➤ Estimated sales is @ Tk. 3,500 per day. ➤ Income from B-kash TK.252/- per day. ➤ Income from Flexi load TK. 324/- per day ➤ Estimated Profit on mobile accessories sales 13% ➤ Payback period is estimated 2 years. ➤ Expected date to start the project as soon as possible

EXISTING BUSINESS OF NOBIN UDYOKTTA

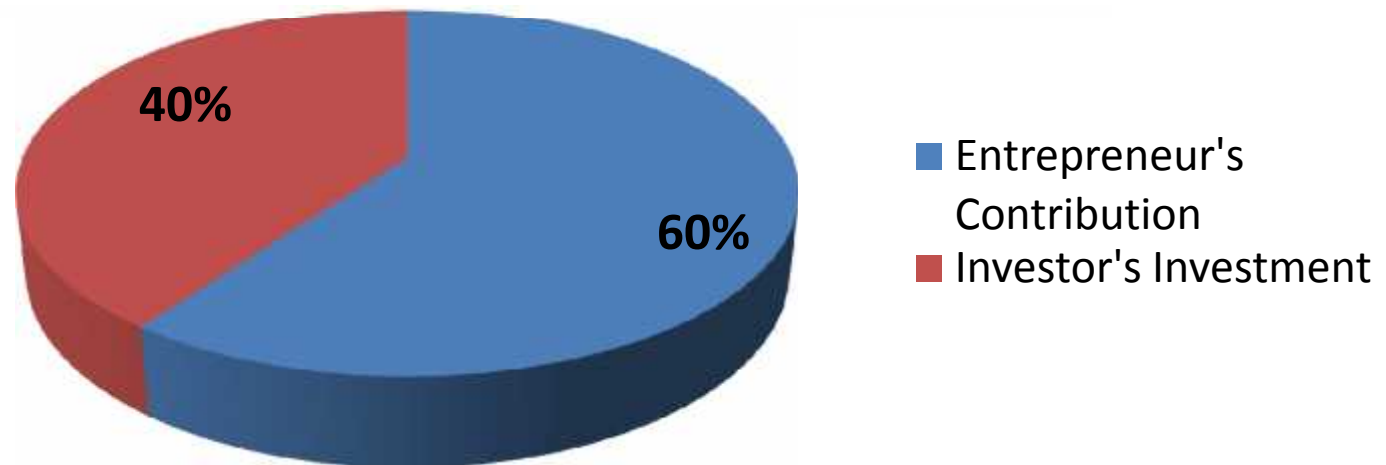
Particulars	Existing Business		
	Daily	Monthly	Yearly
Mobile accessories sales	2,000	50,000	600,000
Income From B-Kash & Flexiload	480	12,000	144,000
(A) Total Revenue	2,480	62,000	744,000
Cost of Mobile accessories Sales	1,740	43,500	522,000
Cost of Sales (B)	1,740	43,500	522,000
Gross profit (GP) [C=(A-B)]	740	18,500	222,000
<u>Less: Operating Costs:</u>			
Electricity bill		1,000	12,000
Shop rent		4,800	57,600
Night guard bill		80	960
Transportation		1,000	12,000
Mobile bill		500	6,000
Present salary		4,000	48,000
Other Expenses	20	500	6,000
Non Cash Item:			
Depreciation Expenses			500
Total Operating Cost (D)		11,880	143,060
(C-D) Net Profit:		6,620	78,940

PROPOSED PROJECT INVESTMENT BREAKDOWN

Particulars	Existing Business (BDT) (1)	Investor	Total Cost (BDT) (1+2)
Shop Advance	20,000		20,000
Furniture	5,000		5,000
Buy new battery for sell	5,000	20,000	25,000
Buy new charger for sell	2,000	15,000	17,000
Mobile caching	3,000	5,000	8,000
Various head phone	3,000	5,000	8,000
B-kash & Flexi Load	100,000	50,000	150,000
Other materials	2,000	5,000	7,000
Cash in Hand	10,000		10,000
Total	150,000	100,000	250,000

Source of Finance

Particulars	Amount in BDT	%
Entrepreneur's Contribution	150,000	60
Investor's Investment	100,000	40
Total Investment	250,000	100



FINANCIAL PROJECTION OF NU BUSINESS PLAN

Particulars	Year 1 (BDT)			Year 2 (BDT)		
	Daily	Monthly	Yearly	Daily	Monthly	Yearly
Revenue:						
Mobile accessories sales	3,500	87,500	1,050,000	3,850	96,250	1,155,000
Income From B-Kash & Flexi	576	14,400	172,800	634	15,840	190,080
(A) Total Revenue	4,076	101,900	1,222,800	4,484	112,090	1,345,080
Cost of Mobile accessories Sales	3,045	76,125	913,500	3,350	83,738	1,004,850
Cost of Sales (B)	3,045	76,125	913,500	3,350	83,738	1,004,850
Gross profit (GP) [C=(A-B)]	1,031	25,775	309,300	1,134	28,353	340,230
Less: Operating Costs:						
Electricity bill		1,200	14,400		1,320	15,840
Transportation		1,500	18,000		1,650	19,800
Stationary		100	1,200		110	1,320
Shop rent		4,800	57,600		5,280	63,360
Night Guard bill		100	1,200		110	1,320
Proposed salary-self		8,000	96,000		8,800	105,600
Mobile bill		600	7,200		660	7,920
Other Expenses		1,000	12,000		1,100	13,200
Non Cash Item:						
Depreciation Expenses		-	500		-	550
Total Operating Cost (D)		17,300	208,100		19,030	228,910
(C-D)Net Profit		8,475	101,200		9,323	111,320
Retained Income:			101,200			111,320

Notes: 1. Agreed Grace period: 3 Months.

2. **Investment Payback schedule:** Quarterly installment including ownership transfer fee after 3 months of grace period.

CASH FLOW PROJECTION ON BUSINESS PLAN (REC. & PAY.)

	Year (1)	Year (2)
<u>Cash inflow:</u>		
Opening Balance	10,000	151,200
Capital Infusion by Investor	100,000	
Sales	1,222,800	1,345,080
Total Receipts	1,332,800	1,496,280
<u>Cash Outflow:</u>		
Cost of goods sold	913,500	1,004,850
Operating expenses	208,100	228,910
Return to Investor	60,000	60,000
Total payment	1,181,600	1,293,760
Closing Balance	151,200	202,520

SWOT ANALYSIS

<p>STRENGTH</p> <ul style="list-style-type: none"><input type="checkbox"/> Employment: Self: 1 Others (beyond family):<input type="checkbox"/> Ownership in his own name.<input type="checkbox"/> Skill & experience.	<p>WEAKNESS</p> <ul style="list-style-type: none"><input type="checkbox"/> Lack of sufficient capital.<input type="checkbox"/> Can not Supply Product as per Demand<input type="checkbox"/> Local Competitors.
<p>OPPORTUNITIES</p> <ul style="list-style-type: none"><input type="checkbox"/> Location of shop.<input type="checkbox"/> Fixed customer.<input type="checkbox"/> Local demand<input type="checkbox"/> Pay back period two years.	<p>THREATS</p> <ul style="list-style-type: none"><input type="checkbox"/> Theft;<input type="checkbox"/> Fire.

Presented at 17th Ex. SB Design Lab on April 20,
2016 at Grameen Kalyan

Thank you

Trade License

ময়মনসিংহ পৌরসভা
ট্রেড/প্রফেশন লাইসেন্স

লাইসেন্স নং	১৬৮-৩৪-০০
লাইসেন্স আইডি	১৯-০৬৩-১৬৮-৩৪-০০
ডায়ারি নং	১৯
সার্কেল/মহলা/মহল্লা	পাটিলদাম
লাইসেন্স ইস্যুর তারিখ	১৪-০৯-২০১৫
নবায়নের অর্থ বছর	২০১৫ - ২০১৬
নবায়নের তারিখ	১৪-০৯-২০১৫ ইং




পৌরসভা আইন -২০০৯ এর ১০২-১০৮ ধারার ৩৪ কফসিল এর ৮, ১০, ১৯ ও ২২ আইটেম অনুসারে (ট্রেড/প্রফেশন, কলিকার ও বিজ্ঞাপন) ব্যবসা/পেশার অনুমোদন পর নিম্নে বর্ণিত ব্যক্তি/প্রতিষ্ঠানের অনুকূলে দেওয়া হইল। যাহার মেয়াদ ২০১৬ খ্রিঃ সনের ৩০ জুন পর্যন্ত বলবৎ থাকিবে।

আল- আমিন টেলিকম

১. ব্যবসা প্রতিষ্ঠানের নাম	১. মোবাইল সামগ্রী বিক্রয়
২. ব্যবসার ধরণ	২. মীর মোঃ রফিকুল ইসলাম (রাজীব)
৩. মালিকের নাম	৩. মোঃ সেলিম মিয়া
৪. পিতা/খাতির নাম	৪. মোছাঃ শিউলী আক্তার
৫. দাকার নাম	৫. হোল্ডিং নংঃ --; সোকান নংঃ --; পাটিলদাম ব্রীজ মোড়, ময়মনসিংহ
৬. ব্যবসা প্রতিষ্ঠানের ঠিকানা	৬. বলাশপুর আনাসন, ময়মনসিংহ
৭. মালিকের ঠিকানা (বর্তমান)	৭. পি
৮. মালিকের ঠিকানা (স্থায়ী)	৮. ১৯৮-২৬১২৫২১৯০০০১১
৯. ন্যাশনাল আইডি নং	৯. ০১৯১৪-৩২৪১০৭
১০. ফোন/মোবাইল নং	
১১. আর্থিক বিবরণ	

আদায়ের বিবরণ	টাকা
ট্রেড লাইসেন্স/নবায়ন ফি	৫০০
সাইনবোর্ড কর	১৬০
বিসি	৪০
বকেয়া	০
সারচার্জ	০
মোট	৭০০

লাইসেন্সধারীর নিকট হইতে সকল শাওনা বাবদ মোট ৭০০ টাকা আদায় করা হইল।



স্বাক্ষরিত
ময়মনসিংহ পৌরসভা
ময়মনসিংহ পৌরসভা
ময়মনসিংহ



মীর আমিনুল ইসলাম
ময়মনসিংহ পৌরসভা
ময়মনসিংহ পৌরসভা
ময়মনসিংহ



মোঃ সাজ্জাদ আলী
ময়মনসিংহ পৌরসভা
ময়মনসিংহ

Pictures

My Shop and me











Thank You