## ABIR \& BRISTI STORE



## Presented by

MD. NAZRUL ISLAM

NU Identified and PP Prepared byS. M. Arafatuzzaman (Shibaloy Unit) Verified By: A. S. M. Shahidul Haque

## GRAMEEN TRUST

## BRIEF BIO OF THE PROPOSED NOBIN UDYOKTA

\begin{tabular}{|c|c|c|}
\hline Name \& : \& Md. Nazrul Islam \\
\hline Age \& : \& 34 years \\
\hline Marital status \& : \& Married \\
\hline Children \& : \& 01 son \\
\hline No. of siblings: \& . \& 3 Brothers \\
\hline \begin{tabular}{l}
Parent's and GB related Info \\
(i) Who is GB member \\
(ii) Mother's name \\
(iii) Father's name \\
(iv) GB member's info \\
Further Information: \\
(v) Who pays GB loan installment \\
(vi) Mobile lady \\
(vii) Grameen Education Loan \\
(viii)Any other loan like GCCN, GKF \\
(ix) Others
\end{tabular} \& \(:\)
\(:\)
\(:\)
\(:\)

$:$
$:$

$:$ \& | Mother $\square$ Father $\square$ |
| :--- |
| Khusia Begum |
| Md Rowson Ali |
| Branch: Baradia- Shibaloy Centre : 38/m |
| Group no : 05 Loanee no: 3814 |
| Member since 2010 to till now First loan: 10,000 |
| Existing loan: 35,000 |
| Outstanding: 24,000 |
| Nu Father |
| N/A |
| N/A |
| N/A | <br>

\hline Education \& \& Class Ten <br>
\hline
\end{tabular}

## BRIEF BIO OF THE PROPOSED NOBIN UDYOKTA (CONT...)

| Present Occupation | $:$ | Grocery business |
| :--- | :--- | :--- |
| Trade License/ Drug <br> License |  | $435 / 2015-16$ |
| Business Experience <br> And Training Info | $:$ | 03 years |
| Other Own/Family Sources <br> of Income | $:$ | Father (wood Business) |
| Other Own/Family Sources <br> of Liabilities | $:$ | N/A |
| NU Contact Info | $:$ | Shibaloy Unit |
| NU Project <br> Source/Reference |  |  |

## BRIEF HISTORY OF GB LOAN UTILIZATION BY FAMILY

NU's mother has been a member of Grameen Bank since 2010 to till now (06 years). At first she took 10,000 taka from GB. NU's father invested GB Loan in his business and expanded his business. NU's mother gradually improved their living standard by using GB loan.

## PROPOSED NOBIN UDYOKTA BUSINESS INFQ

| Business Name | $:$ | Abir \& Bristi Store |
| :--- | :--- | :--- |
| Address/ Location | $:$ | Baradia Bazar, Shibaloy, Manikgonj |
| Total Investment in BDT | $:$ | $2,80,000$ |
| Financing | $:$ | Self BDT 1,80,000 (from existing business) 64\% <br> Required Investment BDT 1,00,000/-(as equity) 36\% |
| Present salary/drawings <br> from business (estimates) | $:$ | 7,000 |
| Proposed Salary | 7,000 |  |
| Proposed Business <br> (i) \% of present gross <br> profit margin <br> (ii) Estimated \% of <br> proposed gross profit <br> margin <br> (iii) Agreed grace period | $15 \%$ |  |

## PRESENT \& PROPOSED INYESTMENT BREAKDOWN

| Particulars | Existing Business <br> (BDT) | Proposed <br> (BDT) | Total <br> (BDT) |
| :--- | :---: | :---: | :---: |
| Investments in different categories: | (1) | (2) | $(1+2)$ |
| Present Items:  <br> Advance 50,000 <br> Decoration 37,500  <br> Goods 92,500 | $1,80,000$ |  |  |
| Proposed items: |  |  | $1,80,000$ |
| Goods 1,00,000 |  | $1,00,000$ | $1,00,000$ |
| Total Capital |  |  | $\mathbf{2 , 8 0 , 0 0 0}$ |

## PRESENT \& PROPOSED INYESTMENT BREAKDOWN

| Present items |  |
| :--- | ---: |
| Product name with quantity | Amount |
| Rice | 12,000 |
| Kura -Bushy | 10,000 |
| Flour | 10,000 |
| Biscuits | 3,000 |
| Oil | 10,000 |
| Salt | 1,000 |
| Dall | 3,000 |
| Sugar | 2,500 |
| Soap | 6,000 |
| Kerosene | 1,000 |
| Cosmetics items | 5,000 |
| Cold drinks | 7,000 |
| Detergent powder | 7,000 |
| Coil, paste, brush | 5,000 |
| Others | 10,000 |
| Total | 92,500 |


| Proposed items |  |
| :--- | ---: |
| Product Name with quantity | Amount |
| Sugar | 5,000 |
| Soap | 10,000 |
| Dall | 3,000 |
| Cosmetics items | 5,000 |
| Cold drinks | 7,000 |
| Detergent powder | 7,000 |
| Coil, paste, brush | 5,000 |
| Rice | 12,000 |
| Kura -Bushy | 10,000 |
| Flour | 10,000 |
| Biscuits | 3,000 |
| Oil | 10,000 |
| Salt | 5,000 |
| Others | 8,000 |
| Total | $1,00,000$ |

## INFO ON EXISTING BUSINESS OPERATIONS

| Particulars | Existing Business (BDT) |  |  |
| :--- | :---: | :---: | :---: |
|  | Daily | Monthly | Yearly |
| Sales (A) | 3,000 | 90,000 | $10,80,000$ |
| Less: Cost of sales (B) | 2550 | 76,500 | $9,18,000$ |
| Profit 15\% (C) [C=(A-B)] | 450 | $\mathbf{1 3 , 5 0 0}$ | $\mathbf{1 , 6 2 , 0 0 0}$ |
| Income From wood business (D) | $\mathbf{1 0 0}$ | $\mathbf{3 , 0 0 0}$ | $\mathbf{3 6 , 0 0 0}$ |
| Gross Profit E= (C+D) | 550 | 16,500 | $1,98,000$ |
| Less: Operating Costs |  |  |  |
| Electricity bill |  | 200 | 2,400 |
| Dish bill |  | 250 | 3,000 |
| Shop Rent |  | 1,000 | 12,000 |
| Night Guard bill |  | 150 | 1,800 |
| Mobile bill |  | 500 | 6,000 |
| Present salary/Drawings- self |  | 5000 | 84,000 |
| Conveyance or Transport] |  | 500 | 6,000 |
| Others cost ((fees, Entertainment, TL renew) |  |  | 6,000 |
| Non Cash Item: |  | 375 |  |
| Depreciation Expenses ( 37,500*12\%) |  | 10,475 | $1,25,700$ |
| Total Operating Cost (F) |  | 6,025 | 72,300 |
| Net Profit (E-F): |  |  |  |

FINANCIAL PROJECTION OF NU BUSINESS PLAN

| Particulars | Year 1 (BDT) |  |  | Year 2 (BDT) |  |  | Year 3 (BDT) |  |  |
| :---: | :---: | :---: | :---: | :---: | :---: | :---: | :---: | :---: | :---: |
|  | Daily | Monthly | Yearly | Daily | Monthly | Yearly | Daily | Monthly | Yearly |
| Sales (A) | 3,500 | 1,05,000 | 12,60,000 | 4,000 | 1,20,000 | 14,40,000 | 5000 | 1,50,000 | 18,00,000 |
| Less: Cost of Sale (B) | 2,975 | 89250 | 10,71,000 | 3,400 | 1,02,000 | 12,24,000 | 4,250 | 1,27,500 | 15,30,000 |
| Profit 15\% (A-B)=(C) | 525 | 15,750 | 1,89,000 | 600 | 18,000 | 2,16,000 | 750 | 22,500 | 2,70,000 |
| Income wood Business D | 100 | 3,000 | 36,000 | 100 | 3,000 | 36,000 | 100 | 3,000 | 36,000 |
| Gross Profit E= (C+D) | 625 | 18,750 | 2,25,000 | 700 | 21,000 | 2,52,000 | 850 | 25,500 | 3,06,000 |
| Less: Operating Costs |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| Electricity bill |  | 300 | 3,600 |  | 400 | 4800 |  | 500 | 6,000 |
| Generator bill |  | 300 | 3,600 |  | 350 | 4,200 |  | 400 | 4800 |
| Shop Rent |  | 1,000 | 12,000 |  | 1,000 | 12,000 |  | 1,000 | 12,000 |
| Night Guard bill |  | 200 | 1,200 |  | 250 | 3,000 |  | 300 | 3,600 |
| Mobile bill |  | 600 | 7,200 |  | 700 | 8,400 |  | 1,000 | 12,000 |
| Present salary/Drawings- self |  | 7000 | 84,000 |  | 7000 | 84,000 |  | 7000 | 84,000 |
| Conveyance or Transport |  | 600 | 7,200 |  | 800 | 9,600 |  | 1,000 | 12,000 |
| Others cost (fees, Entertainment, TL renew) |  | 600 | 7,200 |  | 700 | 8,400 |  | 800 | 9,600 |
| Non Cash Item: |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| Depreciation <br> Expenses(37,500*12\%) |  | 375 | 4,500 |  | 375 | 4,500 |  | 375 | 4,500 |
| Total Operating Cost |  | 10,975 | 1,31,700 |  | 11,575 | 1,38,900 |  | 12,375 | 1,48,500 |
| Net Profit (C-D) $=(E)$ |  | 7,775 | 93,300 |  | 9,425 | 1,13,100 |  | 13,125 | 1,57,500 |
| GT payback |  |  | 40,000 |  |  | 40,000 |  |  | 40,000 |
| Retained Income: | 53,300 |  |  | 73,100 |  |  | 1,17,500 |  |  |

## CASH FLOW PROJECTION ON BUSINESS PLAN <br> (REC, \& PAY.)

| SI \# |  |  |  |  |
| :--- | :--- | :---: | :---: | :---: |
|  |  | Yarticulars | Year 1 (BDT) | Year 2 (BDT) |
| Year 3 (BDT) |  |  |  |  |
| 1.0 | Cash Inflow |  |  |  |
| 1.1 | Investment Infusion by Investor | $1,00,000$ |  |  |
| 1.2 | Net Profit | 93,300 | $1,13,100$ | $1,57,500$ |
| 1.3 | Depreciation (Non cash item) | 4,500 | 4,500 | 4,500 |
| 1.4 | Opening Balance of Cash Surplus | - | 57,800 | $1,35,400$ |
|  | Total Cash Inflow | $1,97,800$ | $1,75,400$ | $2,97,400$ |
| 2.0 | Cash Outflow | $1,00,000$ |  |  |
| 2.1 | Purchase of Product | - |  |  |
| 2.2 | Payment of GB Loan | 40,000 | 40,000 | 40,000 |
| 2.3 | Investment Pay Back (Including Ownership Tr. Fee) | $1,40,000$ | 40,000 | 40,000 |
|  | Total Cash Outflow | 57,800 | $1,35,400$ | $2,57,400$ |

## SWOT ANALYSIS

## $\underbrace{}_{\text {TrengTh }}$

$>$ Availability of Products Sourcing.
$>$ Skilled \& 03 Years of Experience
$>$ Position of his store middle of Bazaar area.
$W_{\text {Eakness }}$
$>$ Opponent in same areas
$>$ Lack of capital
$>$ Strike

PPORTUNITIES
$>$ Expansion Of Business
$>$ To acquire financial solvency

## 上 HREATS

$>$ Fire
$>$ Theft
















গণপ্রজাতত্ত্রী বাংলাদেশ সরকার
Government of the People's Republic, of Banglactesh HA1HNAI in CARD / জাতীয় পরিচ্য প্ত

নাম: , মোঃ নজর্থল ইসলাম
Name: , Md Nazrul Islam
পিতা: মোঃ রওশন আলী
মাতা:। খুশীয়া বেগম
Date of Birth: 01 Jul 198 :
ID NO: 19825617883000003



त্কেক গ্রুপ / Blood Group: O+

## Cerens

প্রদানকারী কত্তপক্ষের স্বাহ্মর প্রদানের তার্নিথ: ২৮/০৯/২০১০


## 合 आयীণ ব্যাংक

## दागफ़. <br> | भ||l|

## সহজ ঋণের পাশ বই



ঊপজেলা : শিবালয়, জেলা : মানিকগ@।
बफ़ नाचलिध
यानिকের नास एझ: नब्यूल रेडलाझ।

आাতार नाম धकिझा खडाइए
ठिकाना पाप्पभियी याष्य4, ऐेभली, कियालय़, गनियेडक्तु।
প্রতिষ्ঠानের नाम आयिंब पनु यूम्यि खेयद


বাণিজ্য চালাইয়া যাইবার অনুমতি দেওয়া হইন।
ইং-৩০-৬-২০ ว৫ স্ল পর্যন্ত এই লাইসেন্স বৈধ বলিয়া বিবেচিত হইবে:



brifmazodyan




## ＂দোকানঘর ভাড়া চুক্তিপত্র＂

বাড়াদিয়া বাজার মোড়，শিবালয়，มাनिক＊৷।

জগীম－৫০，০০০／－（পষ্তাশ হাজার）টাকা।
মাসিক ভাড়া ঃ ১，০০০／－（এক হাজার）টাকা।
ভাড়ার মেয়াদ ：০৬（ছয়）বৎসর।
অब্র চুক্তিপর্রে ২（দूই）यর্দ কাগজ ও ০৩ জন স্বাক্মী রহিল।
১ম পক্ম：
মাঃ রওশন আনী，
পিতা－মোঃ হাচেন শেখ
গ্রাম－বাড়াদিয়া，পোঃ－উথলী，উপজেলা－শিবালয়，জেলা－মানিকrখ，ধর্ম－ইসলাম，
পেশা－ব্যবসা，জাতীয়তা－বাংলাদেশী।
－घরের মালিক।

रয় প్ ：
মোঃ নজরুল ইসলাম
পিতা－ন্মাঃ রওশন অলী
ब্রাম－বাড়াদিয়া，পোঃ－উথলী，উপজেলা－শিবানয়，জেলা－মানিক্এ，ধর্ম－ইসলাম， পেশা－ব্যবসা，जাতীয়তা－বাংनाদশী।

आমি ১ম পফ্ম এই মর্মে বর্ণনা করিতেছি যে，শিবালয় থানাধীন বাড়াদিয়া বাজার এর দোগান घর যাহা ভাড়া দেওয়ার প্রস্তাব কর্রিলে আপনি ২য় পক্ষ ঘর ভাড়া নিতে আগ্যহী ওওয়ায় নিয্নবর্ণিত শর্ত সাপেক্ষে आমরা উভয় পক্ম घর ভাড়া দিতে এবং ঘর ভাড়া নিতে সম্মত হইইয়া সেমতে আপনার নিকটট ভাড়ার প্রন্তাব দিলে আপনি সম্মত হইয়া জামানত रिসাবে এককালীন ৫০，০০০／－（পঞ্ণ্ণাশ হাজার） টাকা ০১／০১／২০১৬ইং ইইতে ৩১／১২／২০২২ ইং পর্যত্ত এবং মাসিক ১，০০০／－（এক হাজার）টাকা প্রতি মাসে ভাড়া ধার্य্য করিয়া নিম্নলিথिত শর্তাবनी মানিয়া লইয়া সम্पত হইলেन।
শর্তাবলী

১। घর ভাড়ার মেয়াদ ০৬（ছয়）বৎসর বলবৎ থাকিবে।
 2।

＊＊ゝ（8）ゝ৭8०

## পাতা নং－০২

৩। ২য় পদ্巾 নিজ খরচচ বিদ্যুৎ বিল পর্রিশোষ কর্রিবেন।
 দোকান घর ২য় পক্ম ছাড়িয়া দিতে বাধ্য থাকিবে।

৬। শেয়াদ শেবে অথবা ২য় পহ্ম কোন কারণে দোকান ০৬（ছয়）বৎসর্ন পৃর্বে ঘর্র ছাড়িয়া দিতে
 এককাनीन निर्দিষ্ট সময়ের মধ্যে বুঝিয়া দিতে বাধ্য थাকিবে।
 থাকিবে।
＞। ২য় পফ্ম घরের লেয়াদ শেষ হইয়া यাওয়ার পর্র অन্য কাউকে দোকান ঘরটি ভাড়া দিতে চাইলে ভাড়া দিতে পারবে না এবং দিতেও অত্র দলিनমৃলে সর্বাদলতে অथাছ্য বলিয়া গन্য হইবে।

এতদ্দার্থে आমরা উভয় পফ্ম অত্র घরভাড়া চুক্তিপত্র পড়িয়া，তनিয়া，বুঝিয়া，স্ষেচ্ছায়，স্বজ্ঞানে
 ইতি তাং－
ar: झiックロन लि

২য় পন্মের্ন স্বাক্ষর
गय পক্ষের স্বাক্র

ম্বাঙ্মীগণের স্বাশ্মর：
31.
चाष्वचल इड़लाइए
21.

०1．．．．．．．．．．ाल．

## Presented at Internal Design Lab on ....... 2015 at GT



