#### **ABIR & BRISTI STORE**



NU Identified and PP Prepared by-S. M. Arafatuzzaman (Shibaloy Unit) Verified By: A. S. M. Shahidul Haque Presented by MD. NAZRUL ISLAM

**GRAMEEN TRUST** 



#### BRIEF BIO OF THE PROPOSED NOBIN UDYOKTA

Name	:	Md. Nazrul Islam
Age	:	34 years
Marital status	:	Married
Children	:	01 son
No. of siblings:	:	3 Brothers
Parent's and GB related Info (i) Who is GB member (ii) Mother's name (iii) Father's name (iv) GB member's info	: : :	Mother      The color of the c
Further Information: (v) Who pays GB loan installment (vi) Mobile lady (vii) Grameen Education Loan (viii)Any other loan like GCCN, GKF (ix) Others	:	Nu Father N/A N/A N/A
Education	:	Class Ten

#### BRIEF BIO OF THE PROPOSED NOBIN UDYOKTA (CONT...)

Present Occupation	:	Grocery business
- 1 1 0 0 0 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1	-	Crossry Business
Trade License/ Drug License		435/2015-16
Business Experience	:	03 years
And Training Info	:	
Other Own/Family Sources of Income	:	Father (wood Business)
Other Own/Family Sources of Liabilities	:	N/A
NU Contact Info		01762351726
NU Project Source/Reference	:	Shibaloy Unit

## BRIEF HISTORY OF GB LOAN UTILIZATION BY FAMILY

NU's mother has been a member of Grameen Bank since 2010 to till now (06 years). At first she took 10,000 taka from GB. NU's father invested GB Loan in his business and expanded his business. NU's mother gradually improved their living standard by using GB loan.

#### PROPOSED NOBIN UDYOKTA BUSINESS INFO

Business Name	:	Abir & Bristi Store
Address/ Location	:	Baradia Bazar, Shibaloy, Manikgonj
Total Investment in BDT	:	2,80,000
Financing	:	Self BDT 1,80,000 (from existing business) 64% Required Investment BDT 1,00,000/-(as equity) 36%
Present salary/drawings from business (estimates)	:	7,000
Proposed Salary		7,000
Proposed Business		
(i) % of present gross profit margin	:	15%
(ii) Estimated % of proposed gross profit margin		15%
(iii) Agreed grace period		5 months

### PRESENT & PROPOSED INVESTMENT BREAKDOWN

Particulars	Existing Business (BDT)	Proposed (BDT)	Total (BDT)
Investments in different categories:	(1)	(2)	(1+2)
Present Items: Advance 50,000 Decoration 37,500 Goods 92,500	1,80,000		1,80,000
Proposed items: Goods 1,00,000		1,00,000	1,00,000
Total Capital			2,80,000

#### PRESENT & PROPOSED INVESTMENT BREAKDOWN

Present items				
Product name with quantity	Amount			
Rice	12,000			
Kura –Bushy	10,000			
Flour	10,000			
Biscuits	3,000			
Oil	10,000			
Salt	1,000			
Dall	3,000			
Sugar	2,500			
Soap	6,000			
Kerosene	1,000			
Cosmetics items	5,000			
Cold drinks	7,000			
Detergent powder	7,000			
Coil, paste, brush	5,000			
Others	10,000			
Total	92,500			

Proposed items				
Product Name with quantity	Amount			
Sugar	5,000			
Soap	10,000			
Dall	3,000			
Cosmetics items	5,000			
Cold drinks	7,000			
Detergent powder	7,000			
Coil, paste, brush	5,000			
Rice	12,000			
Kura –Bushy	10,000			
Flour	10,000			
Biscuits	3,000			
Oil	10,000			
Salt	5,000			
Others	8,000			
Total	1,00,000			

#### INFO ON EXISTING BUSINESS OPERATIONS

	Existing Business (BDT)				
Particulars	Daily	Monthly	Yearly		
Sales (A)	3,000	90,000	10,80,000		
Less: Cost of sales (B)	2550	76,500	9,18,000		
Profit 15% (C) [C=(A-B)]	450	13,500	1,62,000		
Income From wood business (D)	100	3,000	36,000		
Gross Profit E= (C+D)	550	16,500	1,98,000		
Less: Operating Costs					
Electricity bill		200	2,400		
Dish bill		250	3,000		
Shop Rent		1,000	12,000		
Night Guard bill		150	1,800		
Mobile bill		500	6,000		
Present salary/Drawings- self		7000	84,000		
Conveyance or Transport]		500	6,000		
Others cost ((fees, Entertainment, TL renew)		500	6,000		
Non Cash Item:					
Depreciation Expenses (37,500*12%)		375	4,500		
Total Operating Cost (F)		10,475	1,25,700		
Net Profit (E-F):		6,025	72,300		

#### FINANCIAL PROJECTION OF NU BUSINESS PLAN

Particulars	•	Year 1 (BI	OT)	Year 2 (BDT)			Year 3 (BDT)		
Farticulars	Daily	Monthly	Yearly	Daily	Monthly	Yearly	Daily	Monthly	Yearly
Sales (A)	3,500	1,05,000	12,60,000	4,000	1,20,000	14,40,000	5000	1,50,000	18,00,000
Less: Cost of Sale (B)	2,975	89250	10,71,000	3,400	1,02,000	12,24,000	4,250	1,27,500	15,30,000
Profit 15% (A-B)=(C)	525	15,750	1,89,000	600	18,000	2,16,000	750	22,500	2,70,000
Income wood Business <b>D</b>	100	3,000	36,000	100	3,000	36,000	100	3,000	36,000
Gross Profit E= (C+D)	625	18,750	2,25,000	700	21,000	2,52,000	850	25,500	3,06,000
Less: Operating Costs									
Electricity bill		300	3,600		400	4800		500	6,000
Generator bill		300	3,600		350	4,200		400	4800
Shop Rent		1,000	12,000		1,000	12,000		1,000	12,000
Night Guard bill		200	1,200		250	3,000		300	3,600
Mobile bill		600	7,200		700	8,400		1,000	12,000
Present salary/Drawings- self		7000	84,000		7000	84,000		7000	84,000
Conveyance or Transport		600	7,200		800	9,600		1,000	12,000
Others cost (fees, Entertainment, TL renew)		600	7,200		700	8,400		800	9,600
Non Cash Item:									
Depreciation									
Expenses(37,500*12%)		375	4,500		375	4,500		375	4,500
Total Operating Cost		10,975	1,31,700		11,575	1,38,900		12,375	1,48,500
Net Profit (C-D) = (E)		7,775	93,300		9,425	1,13,100		13,125	1,57,500
GT payback			40,000			40,000			40,000
Retained Income:		53,300			73,100			1,17,500	

# CASH FLOW PROJECTION ON BUSINESS PLAN (REC. & PAY.)

SI#	Particulars	Year 1 (BDT)	Year 2 (BDT)	Year 3 (BDT)
1.0	Cash Inflow			
1.1	Investment Infusion by Investor	1,00,000		
1.2	Net Profit	93,300	1,13,100	1,57,500
1.3	Depreciation (Non cash item)	4,500	4,500	4,500
1.4	Opening Balance of Cash Surplus	-	57,800	1,35,400
	Total Cash Inflow	1,97,800	1,75,400	2,97,400
2.0	Cash Outflow			
2.1	Purchase of Product	1,00,000		
2.2	Payment of GB Loan	-		
2.3	Investment Pay Back (Including Ownership Tr. Fee)	40,000	40,000	40,000
	Total Cash Outflow	1,40,000	40,000	40,000
3.0	Net Cash Surplus	57,800	1,35,400	2,57,400

## SWOT ANALYSIS

## Strength

- > Availability of Products Sourcing.
- ➤ Skilled & 03 Years of Experience
- Position of his store middle of Bazaar area.

#### WEAKNESS

- > Opponent in same areas
- ➤ Lack of capital
- > Strike

#### **O**PPORTUNITIES

- > Expansion Of Business
- > To acquire financial solvency

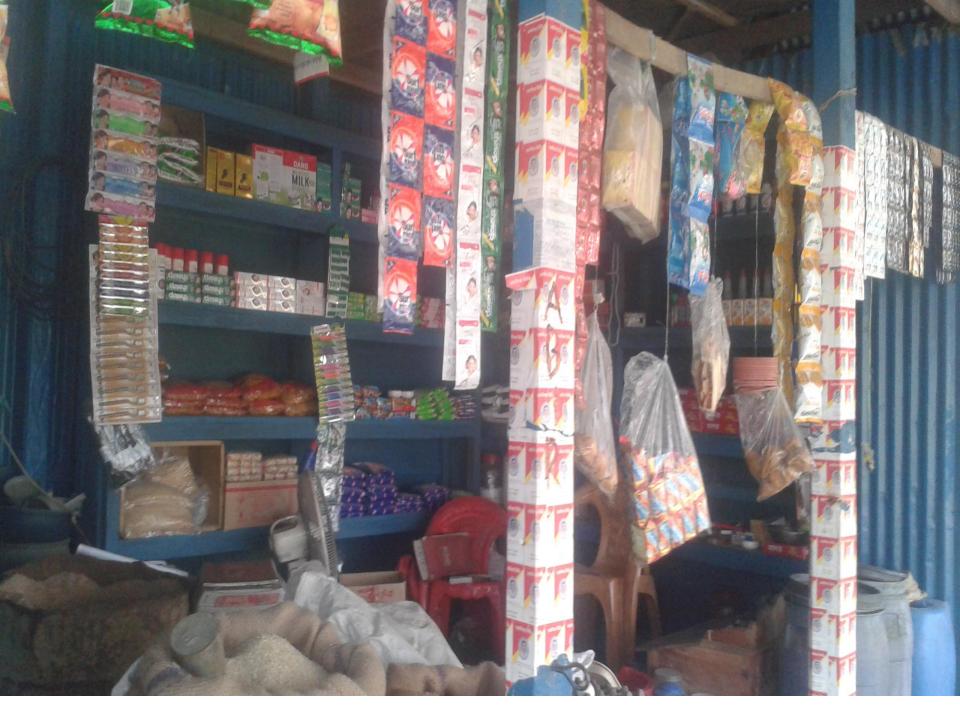
#### $\mathbf{T}_{\mathsf{HREATS}}$

- > Fire
- > Theft

































#### গণপ্রজাতন্ত্রী বাংলাদেশ সরকার

Government of the People's Republic of Bangladesh

HAHONALID CARD / জাতীয় পরিচয় পর



নাম: মোঃ নজরুল ইসলাম

Name: Md Nazrul Islam

পিতা: মোঃ রওশন আলী

মাতা: খুশীয়া বেগম

Date of Birth: 01 Jul 1982

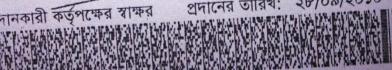
ID NO: 19825617883000003

এই কার্ডটি গণপ্রজাতন্ত্রী বাংলাদেশ সূরকারের সম্পত্তি। কার্ডটি ব্যবহারকারী ব্যতীত অন্য কোথাও পাওয়া গেলে নিকটস্থ পেষ্টি অফিসে জমা দেয়ার জন্য অনুরোধ করা হলো। ঠিকানা: গ্রাম/রাস্তা: বাড়াদিয়া, ডাকঘর: উথলি - ১৮৫৩, শিবালয়, মানিকগঞ্জ

রক্তের প্রদেপ / Blood Group: O+

COLDER

প্রদানের তারিখ: ২৮/০৯/২০১০ প্রদানকারী কর্তৃপক্ষের স্বাক্ষর



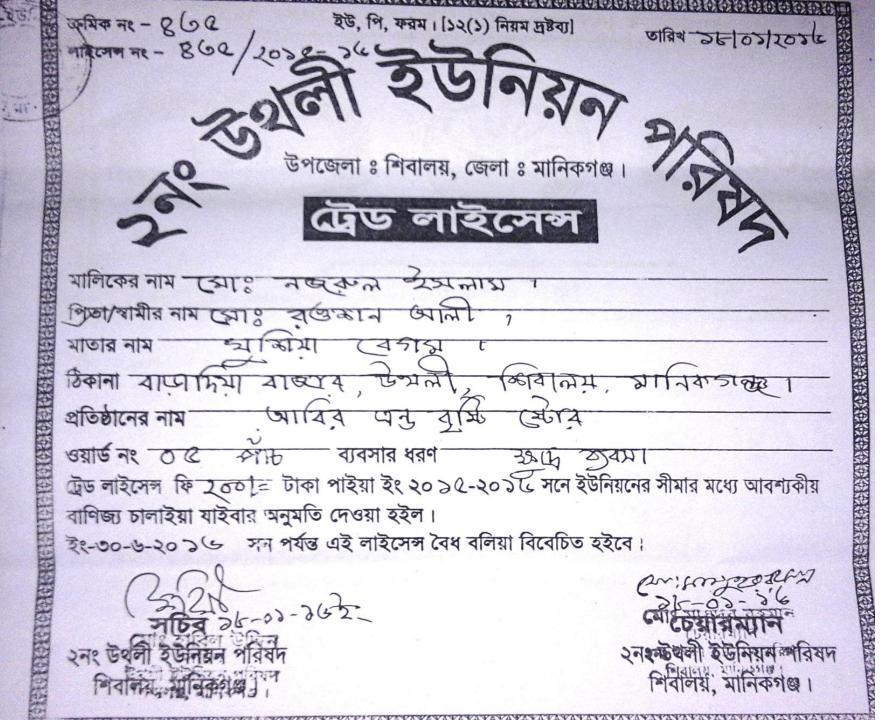


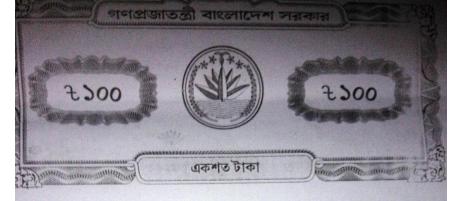
#### গ্রামীণ ব্যাংক

वाजािम्स भियानस भाषा

#### সহজ ঋণের পাশ বই

নাম '''়	my son	1	
ঋণী নং ''''	6898		
গ্রহপ নং ''''	60		•••••••••••••••••••••••••••••••••••••••
কেন্দ্ৰ নং ····	OHA	100	
কেন্দ্রের নাম	- Server		Assu
বই ইসার ত	রিখ ১ ১/১	12	





P462096

#### ''দোকানঘর ভাড়া চুক্তিপত্র''

বাড়াদিয়া বাজার মোড়, শিবালয়, মানিকগঞ্জ।

অগ্রীম-৫০,০০০/- (পঞ্চাশ হাজার) টাকা। মাসিক ভাড়া ঃ ১,০০০/- (এক হাজার) টাকা। ভাড়ার মেয়াদ ঃ ০৬ (ছয়) বৎসর। অত্র চুক্তিপত্তে ২ (দুই) ফর্দ কাগজ ও ০৩ জন স্বাক্ষী রহিল।

১ম পক্ষ ৪

মোঃ রওশন আলী. পিতা- মোঃ হাচেন শেখ গ্রাম- বাড়াদিয়া, পোঃ- উথলী, উপজেলা-শিবালয়, জেলা-মানিকগঞ্জ, ধর্ম- ইসলাম, -----ঘরের মালিক। পেশা- ব্যবসা, জাতীয়তা- বাংলাদেশী।

२श शक १

মোঃ নজরুল ইসলাম পিতা- মোঃ রওশন আলী গ্রাম- বাড়াদিয়া, পোঃ- উথলী, উপজেলা-শিবালয়, জেলা-মানিকগঞ্জ, ধর্ম- ইসলাম, ----- ঘরের ভাড়াটিয়া। (পर्गा- व्यवमा, जांजीय़ंजा- वाश्नाप्तभी।

আমি ১ম পক্ষ এই মর্মে বর্ণনা করিতেছি যে, শিবালয় থানাধীন বাড়াদিয়া বাজার এর দোকান ঘর যাহা ভাড়া দেওয়ার প্রস্তাব করিলে আপনি ২য় পক্ষ ঘর ভাড়া নিতে আগ্রহী হওয়ায় নিমুবর্ণিত শর্ত সাপেক্ষে আমরা উভয় পক্ষ ঘর ভাড়া দিতে এবং ঘর ভাড়া নিতে সমতে ক্ইয়া সেমতে আপনার নিকট ভাড়ার প্রস্তাব দিলে আপনি সম্মত হইয়া জামানত হিসাবে এককালীন ৫০,০০০/- (পঞ্চাশ হাজার) টাকা ০১/০১/২০১৬ইং হইতে ৩১/১২/২০২২ ইং পর্যন্ত এবং মাসিক ১,০০০/- (এক হাজার) টাকা প্রতি মাসে ভাড়া ধার্য্য করিয়া নিমুলিখিত শর্তাবলী মানিয়া লইয়া সম্মত হইলেন।

১। ঘর ভাড়ার মেয়াদ ০৬ (ছয়) বৎসর বলবৎ থাকিবে।

্ৰ বিশ্ব বাগ্য গাকিবেন।

২। মাস শেষ হইয়া যাওয়ার পরবর্তী মাসের ০১-০৫ ইংরেজি তারিখের মধ্যে ২য় পক্ষ ১ম পক্ষকে চলমান পাতা--



0896636 FG

#### भाजां न१- ०२

- ৩। ২য় পক্ষ নিজ খরচে বিদ্যুৎ বিল পরিশোধ করিবেন।
- ৪। ভাড়ার মেয়াদ ০৬ (ছয়) বৎসর শেষ হইয়া যাওয়ার পর ১ম পক্ষ নিজের কোন কাজ করিলে দোকান ঘর ২য় পক্ষ ছাড়িয়া দিতে বাধ্য থাকিবে।
- ৫। ২য় পক্ষ উক্ত ঘরে অসামাজিক কোন কার্যকলাপে করিতে পারিবেন না।
- ৬। মেয়াদ শেষে অথবা ২য় পক্ষ কোন কারণে দোকান ০৬ (ছয়) বৎসর পূর্বে ঘর ছাড়িয়া দিতে চাইলে তাহলে ১ম পক্ষকে ০৩ মাস পূর্বে নোটিশ করিলে ২য় পক্ষকে জামানতের সমুদয় টাকা এককালীন নির্দিষ্ট সময়ের মধ্যে বুঝিয়া দিতে বাধ্য থাকিবে।
- ৭। ঘর ভাড়ার চুক্তিপত্রের মূল দলিল ২্য় পক্ষের নিকট থাকিবে এবং ফটোকপি ১ম পক্ষের নিকট थाकित्व।
- ৯। ২য় পক্ষ ঘরের মেয়াদ শেষ হইয়া যাওয়ার পর অন্য কাউকে দোকান ঘরটি ভাড়া দিতে চাইলে ভাড়া দিতে পারবে না এবং দিলেও অত্র দলিলমূলে সর্বাদলতে অগ্রাহ্য বলিয়া গন্য হইবে।

এতদার্থে আমরা উভয় পক্ষ অত্র ঘরভাড়া চুক্তিপত্র পড়িয়া, শুনিয়া, বুঝিয়া, স্বেচ্ছায়, স্বজ্ঞানে ও সরলভাবে অন্যের বিনা প্ররোচনায় নিমুলিখিত স্বাক্ষীগণের মোকাবেলায় সহি স্বাক্ষর করিলাম। ইতি তাং-

Cali Seding grade

২য় পক্ষের স্বাক্ষর

वतः द्वानामाना ना ১ম পক্ষের স্বাক্ষর

. 5	1	-	_	-		
स्राम्ह	าก	79	ব	3	ক্ষ	2

प्याविषाम र्युप्ताइ

(शा: केंग्याप स्व ४ अव

OI TAIMUM

# Presented at ...... Internal Design Lab on ...... 2015 at GT

