



**Grameen Telecom Trust**  
Building Social Business

**Proposed NU Business Name : Sakil Digital Studio & Mobile Servicing Center**

**Business Category: Telecom & IT Support**



# **BRIEF BIO OF THE PROPOSED NOBIN UDYOKTA**

Name and address	:	<b>Md. Sakil Ahmed</b> Vill: Shahebabad, Union: Shahebabad, Post: Shahebabad, Upazila: Brahmanpara, District: Comilla.
Age	:	21 years
Marital status	:	Unmarried
Children	:	N/A
No. of siblings:	:	02 (two) Brothers and 01 (one) Sister.
Parent's and GB related Info:		
(i) Who is GB member	:	Mother <input checked="" type="checkbox"/> Father <input type="checkbox"/>
(ii) Mother's name	:	Most. Shirin Aktar
(iii) Father's name	:	Md. Joynal Abedeen
(iv) GB member's info	:	<i>Branch: Brahmanpara, Comilla, Centre # 53/mo,</i> <i>Loan no.: 7486, Member since February 03, 2011</i> First loan: Tk. 5,000 Existing loan: Tk. 10,000, Outstanding loan: Tk. 640
Further Information:		
(v) Who pays GB loan installment	:	Entrepreneur's Mother
(vi) Mobile lady	:	No
(vii) Grameen Education Loan	:	Nil
(viii) Any other loan	:	Nil

## ***BRIEF BIO OF THE PROPOSED NOBIN UDYOKTA (CONT...)***

Education, till to date	:	H.S.C
Present Occupation (Besides own business, i.e., pursuing further studies, other business etc.)	:	Nil
Business Experiences and Training Info (years of experience, if s/he received any on- hand training, formal training, working experience as an apprentice etc.)	:	<p>02 (two) years experiences is running his own Telecom &amp; IT support business. He started the business with BDT 300,000 (Three lac).</p> <p>He has taken 06 (Six) months (Jan-Jun, 2010) long training on computer hardware and servicing from the Technical Training Center for Unemployed Youth under the district of Comilla.</p> <p>He has on hand training from local telecom shop of Mordern Telecom and servicing center.</p>
Other Own/Family Sources of Income	:	His Mother is a School Teacher and Father's income from grocery business.
Other Own/Family Sources of Liabilities	:	Nil
NU's Contact No.	:	01937207189
NU's National ID No.	:	19941911582000224
NU Project Source/Reference	:	Grameen Telecom Trust

## ***BRIEF HISTORY OF GB LOAN UTILIZATION BY FAMILY***

- Most. Shirin Aktar is a GB member since February 03, 2011 at first she took GB loan BDT 5,000 (five thousand).
- Gradually she took GB loan several times and utilized it for cultivation purposes and assisting her husband in existing grocery business.
- Finally GB loan helped her to improve her economic condition, livelihood and expanding the existing business of her husband.

# **PROPOSED NOBIN UDYOKTA BUSINESS INFO**

Business Name	:	<b>Sakil Digital Studio &amp; Mobile Servicing Center</b>
Address/ Location	:	Khalek member market Shahebabad, Comilla
Total Investment in BDT	:	<b>Tk. 477,000</b>
Financing	:	Self Tk. 327,000 (from existing business) Required Investment Tk. 150,000 (as equity)
Present salary/drawings from business	:	BDT 1,000 (One thousand)
Proposed Salary	:	BDT 1,500 (One thousand five hundred)
Proposed Business Implementation Plan		
(i) % of present gross profit margin	:	On product 17%, On mobile set 10%, photo studio activities & song download 50%, mobile servicing 50% and Flexi load
(ii) Estimated % of proposed gross profit margin	:	100%.
(iii) In future risk mgt. plan (from fire, disaster etc.)	:	On product 17%, On mobile set 10%, photo studio activities & song download 50%, mobile servicing 50% and Flexi load 100%.



# **INFO ON EXISTING BUSINESS OPERATIONS**

Particulars	EB (BDT)		
	Daily	Monthly	Yearly
Income from Mobile Set	-	22,500	270,000
Income from Flexiload	27	756	9,072
Income from product (mobile accssories)	200	5,600	67,200
Income from mobile servicing	200	5,600	67,200
Income from photo studio services and song download	300	8,400	100,800
<b>Total Sales income (A)</b>	<b>727</b>	<b>42,856</b>	<b>514,272</b>
Cost of mobile set	-	20,250	243,000
Cost of product (mobile accssories)	166	4,648	55,776
Cost of mobile servicing	100	2,800	33,600
Cost of photo studio services & song download	150	4,200	50,400
<b>Total cost of Sales (B)</b>	<b>416</b>	<b>31,898</b>	<b>382,776</b>
<b>Gross Profit (C) [C=(A-B)]</b>	<b>311</b>	<b>10,958</b>	<b>131,496</b>
<b>Less: Operating Cost:</b>			
Electricity bill		500	6,000
Generator bill		150	1,800
Shop Rent		1,000	12,000
Mobile bill		300	3,600
Convenyance bill		200	2,400
Present Salary (Self)		1,000	12,000
Other Cost (stationary & Entertainment etc.)		1,500	18,000
<b>Non Cash Item:</b>			
Depreciation Expenses		1,105	13,255
<b>Total Operating Cost (D)</b>		<b>5,755</b>	<b>69,055</b>
<b>Net Profit (C-D):</b>		<b>5,203</b>	<b>62,441</b>

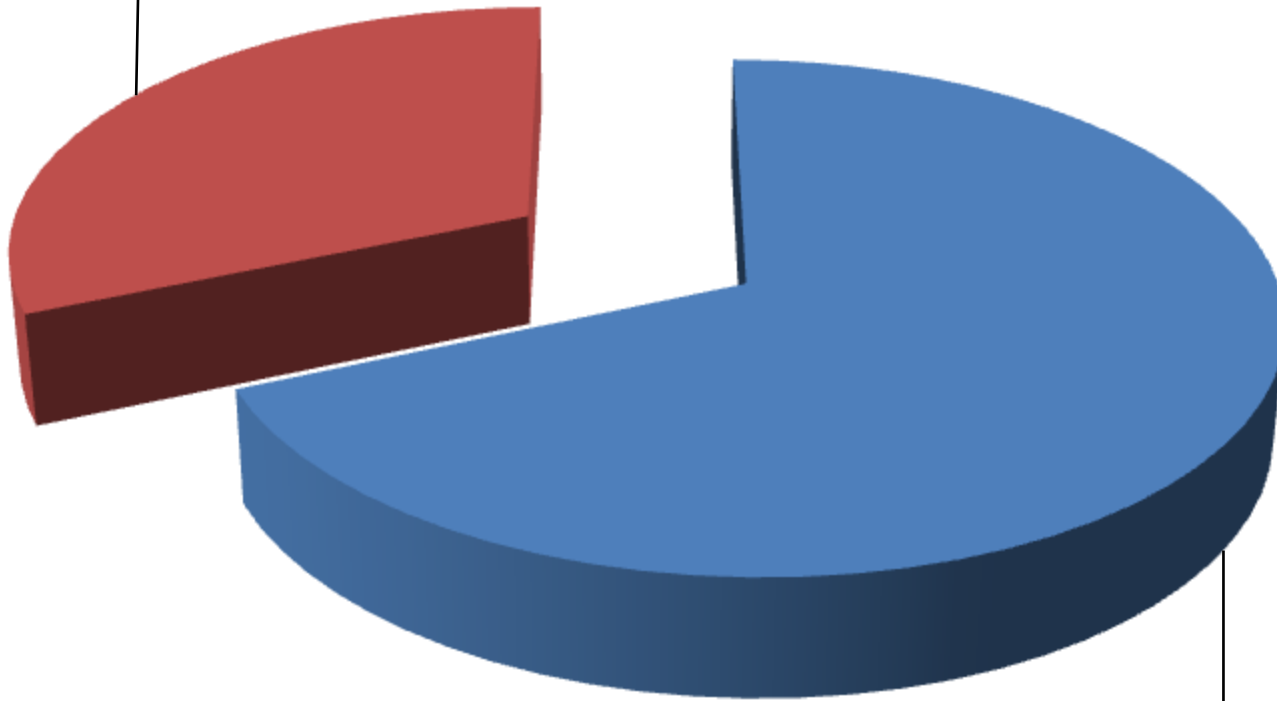
# **PRESENT & PROPOSED INVESTMENT BREAKDOWN**

Particulars		Existing Business (BDT)	Proposed (BDT)	Total (BDT)
Existing	Proposed			
Investment in products (charger, battery, casing, head phone, button cover, screen paper, cable etc.)	Investment in products (charger, battery, casing, head phone, button cover, screen paper, cable etc.)	93,850	28,000	121,850
Investment in products mobile Set-49 pieces	Investment in products mobile Set	60,000	50,000	110,000
Investment in Machineries (Laminating machine-1, hot gun, power supply-1, printer machine-01, scanner-1, UPS-1, camera-1, computer set - 1 etc)	Investment in products (printer-1 and Laptop-1 etc.)	50,500	72,000	122,500
Mobile Set-3 pieces for flexiload		2,300	-	2,300
Cash in hand		3,550	-	3,550
Debtors		20,000	-	20,000
Decoration ( fixture and fittings)		56,800	-	56,800
Advance for Shop		40,000	-	40,000
<b>Total Capital</b>		<b>327,000</b>	<b>150,000</b>	<b>477,000</b>

# ***SOURCE OF FINANCE***

- Entrepreneur's Contribution BDT 327,000
- GTT's Investment BDT 150,000
- Total Capital BDT 477,000

GTT's Investment  
31%



Entrepreneur's  
contribution 69%



# FINANCIAL PROJECTION OF NU BUSINESS PLAN

Particulars	Year 1 (BDT)			Year 2 (BDT)			Year 3 (BDT)		
	Daily	Monthly	Yearly	Daily	Monthly	Yearly	Daily	Monthly	Yearly
Estimated Income from mobile Set	-	33,000	396,000	-	37,950	455,400	-	41,745	500,940
Estimated Income from Flexiload	54	1,512	18,144	62	1,739	20,866	65	1,826	21,909
Income from product (mobile accssories)	270	7,560	90,720	311	8,694	104,328	342	9,563	114,761
Estimated Income from mobile servicing	240	6,720	80,640	276	7,728	92,736	304	8,501	102,010
Estimated Income from photo studio services and song download	360	10,080	120,960	414	11,592	139,104	455	12,751	153,014
<b>Total estimated Sales income (A)</b>	<b>924</b>	<b>58,872</b>	<b>706,464</b>	<b>1,063</b>	<b>67,703</b>	<b>812,434</b>	<b>1,166</b>	<b>74,386</b>	<b>892,634</b>
Cost of product	-	29,700	356,400	-	34,155	409,860	-	37,571	450,846
Cost of product (mobile accssories)	224	6,275	75,298	258	7,216	86,592	283	7,938	95,251
Cost of computer & photo studio services	120	3,360	40,320	138	3,864	46,368		4,250	51,005
Cost of song download	180	5,040	60,480	207	5,796	69,552	228	6,376	76,507
<b>Total cost of Sales (B)</b>	<b>524</b>	<b>44,375</b>	<b>532,498</b>	<b>603</b>	<b>51,031</b>	<b>612,372</b>	<b>511</b>	<b>56,134</b>	<b>673,609</b>
<b>Gross Profit (C) [C=(A-B)]</b>	<b>400</b>	<b>14,497</b>	<b>173,966</b>	<b>460</b>	<b>16,672</b>	<b>200,061</b>	<b>655</b>	<b>18,252</b>	<b>219,024</b>
<b>Less: Operating Cost:</b>									
Electricity bill		700	8,400		900	10,800		1,100	13,200
Generator bill		150	1,800		180	2,160		180	2,160
Shop Rent		1,000	12,000		1,000	12,000		1,000	12,000
Mobile bill (SMS & Reporting)		500	6,000		600	7,200		650	7,800
Convenyance bill		300	3,600		350	4,200		380	4,560
Ownership Transfer Fee		1,000	6,000		1,000	12,000		1,000	12,000
Proposed Salary-Self		1,500	18,000		2,000	24,000		2,500	30,000
Other Cost (stationary & Entertainment etc.)		1,800	21,600		2,000	24,000		2,100	25,200
<b>Non Cash Item:</b>									
Depreciation Expenses		2,005	24,055		2,005	24,055		2,005	24,055
<b>Total Operating Cost (D)</b>	<b>-</b>	<b>8,955</b>	<b>101,455</b>	<b>-</b>	<b>10,035</b>	<b>120,415</b>	<b>-</b>	<b>10,915</b>	<b>130,975</b>
<b>Net Profit (C-D):</b>	<b>-</b>	<b>5,543</b>	<b>72,511</b>	<b>-</b>	<b>6,637</b>	<b>79,646</b>	<b>-</b>	<b>7,337</b>	<b>88,049</b>
<b>Retained Income</b>			<b>72,511</b>			<b>152,158</b>			<b>240,207</b>

**Notes:** 1. Agreed Grace period: Six months

2. Investment Payback schedule: Quarterly installment would also include ownership transfer fee from the date of cheque deposited in NU's business account.

# **CASH FLOW PROJECTION ON BUSINESS PLAN**

## **(REC. & PAY.)**

<b>Sl #</b>	<b>Particulars</b>	<b>Year 1 (BDT)</b>	<b>Year 2 (BDT)</b>	<b>Year 3 (BDT)</b>
<b>1.0</b>	<b>Cash Inflow</b>			
1.1	Investment Infusion by Investor	150,000	-	-
1.2	Net Profit (ownership tr. Fee added back)	78,511	91,646	100,049
1.3	Depreciation Expenses	24,055	24,055	24,055
1.4	Opening Balance of Cash Surplus	-	66,566	110,268
	<b>Total Cash Inflow</b>	<b>252,566</b>	<b>182,268</b>	<b>234,372</b>
<b>2.0</b>	<b>Cash Outflow</b>			
2.1	Product Purchase	150,000	-	-
2.2	Investment Payback including Ownership Transfer Fee	36,000	72,000	72,000
	<b>Total Cash Outflow</b>	<b>186,000</b>	<b>72,000</b>	<b>72,000</b>
<b>3.0</b>	<b>Total Cash Surplus</b>	<b>66,566</b>	<b>110,268</b>	<b>162,372</b>

# SWOT ANALYSIS

## **S**TRENGTH

- Present employment:  
Self: 01 Family: 0  
Others (beyond family): 0  
Future employment: 0
- Trade License in his own name;
- Maintains books of record;
- He has taken training on computer and servicing from Training Center for Unemployed Youth;
- Working experiences (2Yrs);

## **W**EAKNESS

- Can not supply goods and Services as per demand.

## **O**PPORTUNITIES

- Location of Shop;
- Increasing demand;
- The Capital of the entrepreneur will be BDT 567,207 after 3 years excluding payback of investor's money.

## **T**HREATS

- Increase of local competitors.
- Fire.
- Theft.

Presented at 8<sup>th</sup> In-house Executive Social Business Design Lab  
on August 05, 2015 at Grameen Telecom Trust Premises

***Thank you***

Pictures





# আবিকল ডিজিটাল ইন্ডিও মোবাইল সাভিসেস

প্রো: ম্যানেজার জয়নাল আবেদীন। খালেক মেসার্স মার্কেট, মাহবুবান দ: বাজার দি: পাহা, কুমিল্লা। No: 01937-20719

অথান  
স্ক্রিনিং  
লেড  
করা









গণপ্রজাতন্ত্রী বাংলাদেশ সরকার  
 Government of the People's Republic of Bangladesh  
 NATIONAL ID CARD / জাতীয় পরিচয় পত্র



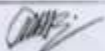
নাম: শাকিল আহমাদ  
 Name: Sakil Ahammad  
 পিতা: মোঃ জয়নাল আবেদীন  
 মাতা: মোসাঃ শিরিন আক্তার  
 Date of Birth: 28 Aug 1994  
 ID NO: 19941911582000224


গণপ্রজাতন্ত্রী বাংলাদেশ সরকার  
 Government of the People's Republic of Bangladesh  
 NATIONAL ID CARD / জাতীয় পরিচয় পত্র




নাম: মোসাঃ শিরিন আক্তার  
 Name: Mst Shirin Aktar  
 স্বামী: মোঃ জয়নাল আবেদীন  
 মাতা: মোসাঃ রতনের বেগম  
 Date of Birth: 31 Dec 1975  
 ID NO: 1911582579751


এই কার্ডটি গণপ্রজাতন্ত্রী বাংলাদেশ সরকারের সম্পত্তি। কার্ডটি ব্যবহারকারী ব্যক্তির জন্য কেবলমাত্র শারীরা গুলে নিকটস্থ পোলি অফিসে জমা দেয়ার জন্য অধিবেশ করা হলো।  
 ঠিকানা: হাটহাট, সাহেবাবাদ, মাহাবুবাবাদ, ডাকঘর সাহেবাবাদ - ৩৫২৩, রাজশাহী শহর, ঝিনাইদহ।

  
 প্রদানকারী কর্তৃপক্ষের স্বাক্ষর      প্রদানের তারিখ: ০৫/১০/২০১৫



এই কার্ডটি গণপ্রজাতন্ত্রী বাংলাদেশ সরকারের সম্পত্তি। কার্ডটি ব্যবহারকারী ব্যক্তির জন্য কেবলমাত্র শারীরা গুলে নিকটস্থ পোলি অফিসে জমা দেয়ার জন্য অধিবেশ করা হলো।  
 ঠিকানা: বাউড়ি নং: মাহাবাদ মেমোরেল বাউড়ি, রাজশাহী নং/নাম: সাহেবাবাদ, সাহেবাবাদ, ডাকঘর: সাহেবাবাদ - ৩৫২৩, রাজশাহী শহর, ঝিনাইদহ।

  
 প্রদানকারী কর্তৃপক্ষের স্বাক্ষর      প্রদানের তারিখ: ০৭/১২/২০০৭



মোবাইল - ০১৮৪০৮৬৫৫৩.



সাংস্কৃতিক

ইউঃ পিঃ ৭নং ফরম  
(১২/১/নং বিধান ট্রটব্য)

# ৭নং সাহেবাবাদ ইউনিয়ন পরিষদ



ডাকঘর : সাহেবাবাদ, উপজেলা : ব্রাহ্মণপাড়া,  
জেলা : কুমিল্লা, বাংলাদেশ।

ক্রমিক নং-০৬

## ব্যবসা বাণিজ্যের লাইসেন্স

তারিখ : ২২/০৭/২০২০

লাইসেন্স নং-০৬

দোকান/প্রতিষ্ঠানের নাম ..... স্বাস্থ্যিক ডিপার্টমেন্টে শুল্কহীন ৫৬ ফ্লোরস সাইন

লাইসেন্স প্রাপকের নাম ..... স্বাস্থ্যিক ডিপার্টমেন্ট

পিতা/স্বামীর নাম ..... শ্রীঃ মুহাম্মদ আমজাদ

ঠিকানা ..... ৫৬ + ডাকঘর- সাহেবাবাদ জেলা- কুমিল্লা মাতার নাম : শ্রীমতী: জিদ্দিন আমজাদ

অত্র ইউনিয়ন আওতাধীন ও বাহির ০৬১০৭১ ২০২০ তারিখ হইতে ০৬/০৬/২০২০

পর্যন্ত অর্ধ/এক বৎসরকাল হিসাবে তাহার শুল্কহীন ৫৬ ফ্লোরস সাইন

ব্যবসা চালাইয়া যাওয়ার জন্য তৎকর্তৃক  টাকা।

(কথায় ..... টাকা মাত্র।)

প্রদত্ত হওয়ায় তাহাকে এই লাইসেন্স প্রদান করা হইল।

শর্তাবলি :

- এক- অত্র লাইসেন্স কোন অবস্থাতেই হস্তান্তর যোগ্য নহে।
  - দুই- ইহা কেবল মাত্র উপরোল্লিখিত ব্যবসার জন্য প্রযোজ্য।
  - তিন- কোন অবস্থাতেই উপরোল্লিখিত ব্যবসা বা ব্যবসাস্থল পরিবর্তন করা চলিবে না।
- তদনুযায় প্রদত্ত লাইসেন্স বাতিল বলিয়া গণ্য হইবে।

২২/০৭/২০২০  
 মোঃ জসিম উদ্দিন নাম  
 চেয়ারম্যান  
 ৭নং সাহেবাবাদ ইউনিয়ন পরিষদ  
 ব্রাহ্মণপাড়া, কুমিল্লা।

**-ঃ সম্মানিত সদস্যদের দৃষ্টি আকর্ষণ :-**

১. পাশ বই ছাড়া কোন সেনসেন করবেন না। আপনার সঞ্চয় এবং বিভিন্ন টাকা পাশ বইয়ে এন্ট্রি হয়েছে কিনা এবং গ্রহণকারীর স্বাক্ষর আছে কিনা দেখে নিন।
২. সঞ্চয় জমা ও উত্তোলনের টাকা পাশ বইয়ে এন্ট্রি হয়েছে কিনা দেখে নিন।
৩. কেন্দ্র মিটিং অথবা ব্যাংকের কাউন্টার ছাড়া অন্য কোথাও টাকার সেনসেন করবেন না।
৪. উত্তোলনকৃত ঋণ ও আমানতের টাকা বুকে নিয়ে অফিস ত্যাগ করুন। উত্তোলন ঋণের টাকা কাউকে ধার দেবেন না।
৫. প্রতি জাদুয়ারী মাসের শুরুতে আমানতের দুনিফার টাকা পাশ বইয়ে জমা করিয়ে ম্যানেজার/সেকেন্ড অফিসারের স্বাক্ষরসহ বুকে নিন।
৬. শাখায় এসে ম্যানেজার/সেকেন্ড অফিসারের উপস্থিতিতে ডিপোজিট স্লিপের মাধ্যমে অন্যান্য জমাযোগ্য টাকা জমা করুন।
৭. কেন্দ্র মিটিং ছাড়া ঋণের টাকা এককালীন জমার ক্ষেত্রে ম্যানেজার/সেকেন্ড অফিসারের উপস্থিতিতে শাখায় এসে জমা দিন।
৮. পাশ বইসহ আমানত রশিদ নিজের কাছে যত্নসহকারে সংরক্ষণ করুন। হিসাব পরীক্ষার জন্য ব্যাংক থেকে পাশ বই গ্রহণ করা হলে, পাশ বই ব্যাংকে জমা দেয়ার পরবর্তী সাত দিনের মধ্যে ফেরৎ নিন।



গ্রামীণ ব্যাংক

শাখা

সহজ ঋণের পাশ বই

নাম মিঃ/মিঃ

কর্মী নং ৩৪৫৬

এক নং ১০

কেন্দ্র নং ৩০০০

কেন্দ্রের নাম আবু হুসেইন স্ট্রাট

বই ইস্যুর তারিখ ২৬/১/২০

শাখা ব্যবস্থাপকের স্বাক্ষর [Signature]



**Thank You**