Proposed NU Business Name: **Nahid computer and training centre**



BRIEF BIO OF THE PROPOSED NOBIN UDYOKTA

Md. Kamrul Alam (Rassal) Vill: Machna, Union: Khanpur, Post: Machna Madrasha, Upazila: Monirampur, District: Jessore
26 years
Married
01(one) daughter
03(three) Brothers & 03 (three) sisters
Mother

BRIEF BIO OF THE PROPOSED NOBIN UDYOKTA (CONT...)

Education, till to date	:	B.A
Present Occupation (Besides own business, i.e., pursuing further studies, other business etc.)	••	N/A
Business Experiences and Training Info (years of experience, if s/he received any on- hand training, formal training, works experience as an apprentice etc.)		12 (Twelve) years experiences in this business. He started business with Tk. 27,000 (twenty seven thousand). He has taken training on Diploma In Computer Science from Swanirvar Bangladesh.
Other Own/Family Sources of Income	:	Father's Income from medical profession & brother's income from garments job.
Other Own/Family Sources of Liabilities	:	N/A
NU's Contract No.	:	01713902278
NU's National ID No.	••	4116150525436
NU Project Source/Reference	•	Grameen Telecom Trust

PROPOSED NOBIN UDYOKTA BUSINESS INFO

Business Name	:	Nahid computer and training centre		
Address/ Location	:	Kultia Road, Monirampur Bazar, Jessore		
Business Category	:	Telecom & IT Support		
Total Investment in BDT	:	Tk. 4,61,000		
Financing	:	Self Tk. 261,000 (from existing business) Required Investment Tk. 2,00,000 (as equity)		
Present salary/drawings from business	:	Taka 5,000 (four thousand)		
Proposed Salary	:	Taka 6,000 (six thousand)		
Proposed Business Implementation Plan (i) % of present gross profit margin (ii) Estimated % of proposed gross profit margin (iii) In future risk mgt. plan (from fire, disaster etc.)	:	On Computer parts & training 20%, servicing 50%, studio 80%, online service 70% On Computer parts & training 20%, servicing 50%, studio 80%, online service 70%		

BRIEF HISTORY OF GB LOAN UTILIZATION BY FAMILY

- Mst: Firoza Begum is a GB member since 1994, at first she took GB loan BDT 5,000 (five thousand).
- Gradually she took GB loan several times and utilized it for assisting her husband & son in business, purchase cow.
- Finally GB loan helped her to improve her economic condition and livelihood.

INFO ON EXISTING BUSINESS OPERATIONS

Deutierdeue	EB (BDT)					
Particulars	Daily	Monthly	Yearly			
Sales income from Computer parts & training	2,500	70,000	840,000			
Income from servicing	300	8,400	100,800			
Income from studio	150	4,200	50,400			
Income from online service	100	2,800	33,600			
Total Sales/services (A)	3,050	85,400	1,024,800			
Less: Cost of Sales						
Cost of Computer parts & training	2,000	56,000	672,000			
Cost of servicing	150	4,200	50,400			
Cost of studio	30	840	10,080			
Cost of online service	30	840	10,080			
Total Cost of Sales/servicing (B)	2,210	61,880	742,560			
Gross Profit (C) [C=(A-B)]	840	23,520	282,240			
Less: Operating Cost:						
Electricity bill		2,000	24,000			
Shop Rent		3,500	42,000			
Mobile bill		800	9,600			
Night Guard bill		100	1,200			
Conveyance		1,300	15,600			
Present Salary (Self)		5,000	60,000			
Present Salary (Assistant-2)		7,000	84,000			
Other Cost (stationary & Entertainment etc.)		1,000	12,000			
Non Cash Item:						
Depreciation Expenses		1,627	19,525			
Total Operating Cost (D)		22,327	267,925			
Net Profit (C-D):		1,193	14,315			
Retained Income			14,315			

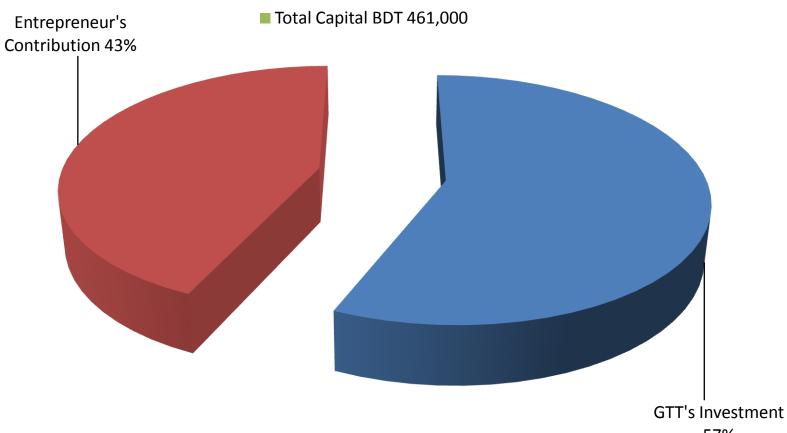
PRESENT & PROPOSED INVESTMENT BREAKDOWN

Particulars	Existing Business	Proposed (BDT)	Total (BDT)	
Existing	Proposed	(BDT)	(661)	(661)
Investment in products (pen drive,memory card,mouse,key board etc.)	Computer set-5 pcs	7,500	150,000	157,500
Investment in machineries (computer-5,printer-2,photostat machine-1,scaning machine-1, Laminating Machine-1,camera-1)	Projector-1	83,500	50,000	133,500
Decoration	-	70,000		70,000
Advance for shop	_	-		70,000
Total Capital		100,000	-	100,000
		261,000	200,000	461,000

SOURCE OF FINANCE



■ GTT's Investment BD 200,000



57%

FINANCIAL PROJECTION OF NU BUSINESS PLAN

Year 1 (I		Year 1 (BDT)		Year 2 (BDT)			Year 3 (BDT)			
Particulars	Daily	Monthly	Yearly	Daily	Monthly	Yearly	Daily	Monthly	Yearly	
Est. Sales income from Computer parts & training	4,000	112,000	1,344,000	4,400	123,200	1,478,400	4,620	129,360	1,552,320	
Est. Income from servicing	345	9,660	115,920	431	12,075	144,900	474	13,283	159,390	
Est. Income from studio	225	6,300	75,600	270	7,560	90,720	297	8,316	99,792	
Est. Income from Online service	130	3,640	43,680	156	4,368	52,416	164	4,586	55,037	
Total Sales/services (A)	4,700	131,600	1,579,200		147,203	1,766,436	5,555	155,545	1,866,539	
Less: Cost of Sales										
Cost of Computer parts & training	3,200	89,600	1,075,200	3,520	98,560	1,182,720	3,696	103,488	1,241,856	
Cost of servicing	173	4,830	57,960	216	6,038	72,450	237	6,641	79,695	
Cost of studio	45	1,260	15,120	54	1,512	18,144	59	1,663	19,958	
Cost of Online service	39	1,092	13,104	47	1,310	15,725	49	1,376	16,511	
Total Cost of Sales/servicing (B)	3,457	96,782	1,161,384		107,420	1,289,039	4,042	113,168	1,358,020	
Gross Profit (C) [C=(A-B)]	1,244	34,818	417,816	1,421	39,783	477,397	1,513	42,377	508,518	
Less: Operating Cost:										
Electricity bill		2,500	30,000		2,600	31,200		2,800	33,600	
Shop Rent		3,500	42,000		3,500	42,000		3,500	42,000	
Mobile bill (including SMS & Reporting)		1,050	12,600		1,100	13,200		1,150	13,800	
Night Guard bill		110	1,320		130	1,560		150	1,800	
Conveyance		1,800	21,600		1,900	22,800		2,000	24,000	
Ownership Transfer Fee		1,333	8,000		1,333	16,000		1,333	16,000	
Proposed Salary-Self		6,000	72,000		7,000	84,000		8,000	96,000	
Proposed Salary (assistant-3)		7,000	84,000		8,500	102,000		8,500	102,000	
Other Cost (stationary & Entertainment etc.)		1,100	13,200		1,150	13,800		1,200	14,400	
Non Cash Item:										
Depreciation Expenses		4,127	49,525		4,127	49,525		4,127	49,525	
Total Operating Cost (D)	_	28,520	334,245	-	31,340	376,085	- 4	32,760	393,125	
Net Profit (C-D):	-	6,298	83,571	-	8,443	101,312	-	9,616	115,393	
Retained Income			83,571			184,883			300,277	

Note: 1. Agreed Grace Period: Six Months

2. Investment Payback Schedule: Quarterly installment including ownership transfer fee from the date of chaque deposited in NU's business account.

CASH FLOW PROJECTION ON BUSINESS PLAN (REC. & PAY.)

SI#	Particulars	Year 1 (BDT)	Year 2 (BDT)	Year 3 (BDT)
1.0'	Cash Inflow			
1.1	Investment Infusion by Investor	200,000		_
1.2	Net Profit	91,571	117,312	131,393
1.3	Depreciation Expenses	49,525	49,525	49,525
1.4	Opening Balance of Cash Surplus	-	93,096	163,933
	Total Cash Inflow	341,096	259,933	344,852
2.0'	Cash Outflow			
2.1	Product Purchase	200,000	-	_
2.2	Investment Payback including Ownership Transfer Fee	48,000	96,000	96,000
	Total Cash Outflow	248,000	96,000	96,000
3.0	Total Cash Surplus	93,096	163,933	248,852

SWOT ANALYSIS

AND TOMO	LIDIO
STRENGTH Present employment: Self: 01 Family: 0 Others (beyond family): 02 Future employment: 01 Ownership of Business: Personal Experience (12 yrs.)	WEAKNESS ☐ Can not supply goods and services according to demand.
OPPORTUNITIES □ Located in bazaar place; □ Demand of Products; □ The capital of Entrepreneur will be Tk. 561,277 after 3 years excluding payback of investor's money.	THREATS Load Shading; Fire.

Presented at 5th In-house Executive Social Business Design Lab on May 06, 2015 at Grameen Telecom Trust Premises

Thank you

Pictures









6932225

-ঃ ঘর ভাড়া চুক্তিনামা ঃ-

মার্কেটের নামঃ হামিদা কমপ্রেকা কুলটিয়া রোড, মণিরামপুর বাজার, মোঃ নজকুল ইসলাম পিতাঃ মত- আমুল বারী সাং- হোগলাভাষা পেষ্টি : জয়পুর উপজেলাঃ- মণিরামপুর, জেলাঃ- যগোর। মোবাইল নং- ০১৭১৫-৩০৮৭১৭

প্রতিষ্ঠানের নামঃ নাইদ কম্পিউটার এন্ড ট্রেনিং দেন্টার, কুলটিয়া রোড, মণিরামপুর, যশোর। প্রোঃ মোঃ কামকল আলম (রাসেল) পিডাঃ মোঃ আবুল কাদের সরদার গ্রামঃ মাছনা বেগমপুর পোষ্ট+উপজেলাঃ মণিরামপুর জেলাঃ- যশোর । (यावादिन नर- ०३९५०-५०२२९४, ०३९५७-२१४४२१

がながら、大

上海路方有

:WE

OK425

4.

পরম করন্দাময় আল্লাহর নামে আরম্ব করিয়া অত্র মর ভাতৃা চুক্তি নামা লেখা তরু করিতেছি আমি ১ম পক্ষ আমার মণিরামপুর বাজারের কুলটিয়া রোভে, মুরণী হাটা রোভের উত্তর পার্শে, হামিদা কমপ্রেক্য মার্কেটের পূর্ব উত্তর পার্শে দুই সাটার ৪ (চার) টি মর, ২(মুটি) গলি সহ ৬টি মর কম্পিউটার ট্রেনিং ও ব্যবসার এর জন্য ভাড়া চাইলে আমি নিন্যে শর্তে ঘর ভাড়া প্রদান করি।

শর্তবলীঃ-

- ১। ঘরভাড়া ০১/০০/২০১২ ইং সাল হইতে আগামী ইং ৩১/০২/ ২০১৭ ইং সাল ৫ (পাঁচ) বছর পর্যন্ত ধার্য থকিবে।
- ২। আড়া প্রতিমাসে গলি সহ ও (ছয়া) টি কম ২৫,০০ৠ/= (দুই হাজার পাঁচ শত) টাকা ইং ১ থেকে ৫ তারিখের মধ্যে পরিযোধ করিতে হইবে তা না হলে ছরের অগ্রীম টাকার হতে কর্তন হইবে। ২য় পক্ষকে ১ম পক্ষের কাছ থেকে প্রতি মাসে খরতাতা রশিদ বুঝে নিতে হবে এবং ১ম পক্ষ বুঝে দিতে বাধ্য থাকিবে।
- চ। ঘর উপলক্ষে অয়ীম হিসাবে ১,০০,০০০/= (একলক) টাকা গ্রহন করিলাম বাহা ২য় পক্ষ ইছে করিলে মাসিক ভাড়া হইতে কর্তন করিতে পারিবে।
- ৪। ২য় পক্ষ সর্বদা ১৯ পক্ষ মালিকের সহিত ন্যু-ভদ্র আচারণ করিবে। কোন প্রকার অসৎ আচারণ করিতে পারিবে না। এবং মার্কেট কতুপক্ষের দেওয়া সকল নিয়ম কারণ মানিয়া চলিবে, কোন প্রকার অনিয়ম করিলে তাকে যর ছেড়ে দেওয়ার জন্য ১ম পক্ষ নোটিশ প্রদান কবিতে পরিবে। এতে ২য় পক্ষের কোন আপত্তি থাকিবে না।
- ৫। ঘরের মধ্যে সব সময় পরিষ্কার পরিষ্ণন্ধ রাখিবে। এবং ৫ বছর পরে নবায়ন করিতে চাইলে আলোচনা সাপেক্ষে নবায়র করিতে হইবে কিন্তু ৫ (পাঁচ) বছরের আগে ১ম পক্ষ ইচ্ছা করিলেও ঘরতাড়া বাড়াতে পারবে না ।
- ও। ১ম পক্ষ ঘরের বিদ্যুতের মিটারের ব্যবস্থা নিজে করে দিবেন। এবং প্রত্যেক ভড়াটিয়াকে আদানা আদানা মিটারের ব্যবস্থা করে দিবেন। খরের ভাড়াটিয়াগণ খ-খ রূমে এসি টেলিফোন লাইন লাগাতে চাইলে নিজের খরচে লাগিয়ে নিতে পারবেন।
- ৭। খারের যাবতীয় বিদ্যুৎ বিল ২ছ ভাড়াটিয় নিজেই পরিশোধ করিবেন। খর পরিত্যাগের সময় ২য় যাবতীয় বিদ্যুৎ বিল



6983200

(পাতা নং-২)

৭। ঘর মালিক ভাড়াটিয়ার অসুবিধা মৃগ কোন কার্যক্রম করিতে পারিবে না। করিলে তা বেআইনি হবে। এবং ভাড়াটিয়া ও কোন বেআইনি কার্যকালাপ করিতে পরিবে না।

তনে বুঝে স্বজ্ঞানে সেছ্টায় সৃষ্ট্ মন্ধিকে নিজ নিজ স্বার্থে অপরের বিনা প্ররোচনায় পক্ষয় স্বাক্ষাগণের সামনে নিজ নিজ নাম সহি সম্পাদন করিলাম।

২য় পক্ষের স্বাক্ষরঃ a to 50 to

06/862 med 100/010

81

21

REG-652013072906166



Ministry of Information & Communication Technology Training On SEO

Organised by Swanirvar Bangladesh

This Certificate is awarded to Mr/Ms Md. Kamrul Alam Rassal son/daughter of Md. Abdul Kadir Sardar from Jessore in recognition of his/her participation in 5 days training course held on July 26-30, 2013.

(Danse

Khalid Noman Husainy Director IT, Swanirvar Bangladesh & Focal point, Learning & Earning programme

CAPEVE

Kamrun Nahar

Deputy Chief, Ministry of ICT &

Programme Director, Learning & Earning programme



Thank You