



NU Identified and PP Prepared by: Md. Khairul Basar



Presented by **Masud Sheikh**

BRIEF BIO OF THE PROPOSED NOBIN UDYOKTA



Name	:	Masud Sheikh		
Age	:	05/08/1987 (30 Years)		
Marital status	:	Married		
Children	:	One Daughter		
No. of siblings:	:	Two brothers and one Sister		
Parent's and GB related Info (i) Who is GB member (ii) Mother's name (iii) Father's name (iv) GB member's info	: : :	Mother √ Father Asma Begum Ayob Ali Sheikh Member since: 04/07/2008 Branch: Gerdha-Faridpur, Centre no.12/m, Group: 02, Loanee No. 1865, First loan: Tk. 5,000, Existing loan: Tk.20,000, Outstanding: Tk.9,500.		
Further Information: (v) Who pays GB loan installment (vi) Mobile lady (vii) Grameen Education Loan (viii) Any other loan like GCCN, GKF etc. (ix) Others	:	Father N/A N/A N/A N/A N/A		
Education, till to date	:	Class Eight		

BRIEF BIO OF THE PROPOSED NOBIN UDYOKTA

(Continued)



Present Occupation	:	Grocery & Varieties Business
Trade License Number	:	1095
Business Experiences	:	10 years.
Other Own/Family Sources of Income	:	Father agriculture work
Other Own/Family Sources of Liabilities	:	N/A
NU Contact Info	:	01742294139
NU Project Source/Reference	:	GT Faridpur Sadar Unit Office, Faridpur.

BRIEF HISTORY OF GB LOAN Utilization by Family



NU's mother has been a member of Grameen Bank (GB) Since 2008. At first her mother took a loan amount BDT 5,000 from Grameen Bank. She Invested the money in her husband's agriculture work. They gradually improved their life standard through GB loan.

PROPOSED BUSINESS Info.



Business Name	:	Masud Store
Address/ Location	:	Hoglakandi, Kanipur, Sadar, Foridpur
Total Investment in BDT	:	170,000/-
Financing	:	Self BDT : 1,00,000 (from existing business) - 59% Required Investment BDT : 70,000 (as equity) - 41%
Present salary/drawings from business (estimates)	:	BDT 7,000
Proposed Salary		BDT 7,000
Proposed Business % of present gross profit margin Estimated % of proposed gross profit margin	:	20%
Agreed grace period	:	2 months

EXISTING BUSINESS OPERATIONS Info.



	Existing Business (BDT)				
Particulars Particulars Particulars Particulars	Daily	Monthly	Yearly		
Sales (A)	3,000	90,000	10,80,000		
Less: Cost of sale (B)	2,400	72,000	8,64,000		
Gross Profit 20% (A-B)= [C]	600	18,000	2,16,000		
Income from Flexiload & Bkash (D)	100	3,000	36,000		
Total Gross Profit (C+D)= [E]	700	21,000	2,52,000		
Less: Operating Costs					
Electricity bill		400	4,800		
Mobile		300	3,600		
Present salary -own		7,000	84,000		
Night Guard		100	1,200		
TL Fee, + others		500	6,000		
Non Cash Item:					
Depreciation Expenses(30,000*10%)		250	3,000		
Total Operating Cost (F)		8,550	1,02,600		
Net Profit (C-D):		12,450	1,49,400		

PRESENT & PROPOSED INVESTMENT Breakdown



Particulars	Existing Business (BDT)	Proposed (BDT)	Total (BDT)
Investments in different categories:	(1)	(2)	(1+2)
Present items: Digital Scale + Fan-01 + Rack-02 Freeze-01 Present Goods Items (*):	10,000 20,000 70,000		1,00,000
Proposed Items (**) :		70,000	70,000
Total Capital	1,00,000	70,000	170,000

(*) Details present Stock & (**) Proposed Items mentioned in next slide

PRESENT & PROPOSED INVESTMENT Breakdown

(Continued)



Present Stock item

Product name	Amount
সেভেন আপ ও অন্যান্য পানীয় (বিভিন্ন আকারের বোতল)	২৫০০
টাইগার , স্পিড ও অন্যান্য পানীয় জাতীয় বোতল	৩ 800
মাম , জীবন ও অন্যান্য মিনারেল ওয়াটার	3000
সয়াবিন তেল	\$800
প্রাণ ফুটো ও অন্যান্য জুস জাতীয় পানীয়	১ ৬००
সাবান (বিভিন্ন আকারের প্যাকেট)	২৪০০
ফ্লেক্সিলোড	৮,०००
বিকাশ	₹₡,०००
টুথপাউডার + নারিকেল তেল (বিভিন্ন আকারের)	800
চাউল (০৪ বস্তা * ১৮০০)	٩,২००
কাপড় কাঁচা সাবান ও ডিটারজেন্ট (বিভিন্ন আকারের প্যাকেট)	\$ \$00
বিভিন্ন প্রকারের বিষ্কৃট (বিভিন্ন আকারের প্যাকেট)	\$ 600
বিভিন্ন প্রকার কেক (বিভিন্ন আকারের প্যাকেট)	7200
বিভিন্ন প্রকারের চিপস্, চানাচুর	7,000
বিভিন্ন প্রকারের গুড়া মসলার প্যাকেট	२०००
মশার কয়েল	800
ডাল, চিনি, সুজি, মুড়ি প্রভূতি	٥٥٥, ۵
বিভিন্ন মশলা	\$800
শ্যাম্পু, চকলেট	\$900
বিভিন্ন প্রকারের আইচক্রিম	\$800
স্টেশনারী আইটেম	\$600
বাল্ব, ছকেট প্রভৃতি ইলেকট্রনিক্স জাতীয় মালামাল	7,000
Total Present Stock	70,000

Proposed Item

Product Name	Amount
ফ্লেক্সিলোড	€,000
বিভিন্ন প্রকার চাউল ০৫ বস্তাা	٥٥٥, ٥٥
আট।+ ময়দা	800
বিকাশ	२७,०००
সয়াবিন তেল (বিভিন্ন আকারের কন্টিনার)	000,9
বিভিন্ন প্রকার ডাল	೨,೦೦೦
সেভেন আপ ও অন্যান্য পানীয় (বিভিন্ন আকারের বোতল)	२,०००
টাইগার , স্পিড ও অন্যান্য পানীয় জাতীয় বোতল	٥٥٥, ډ
সাবান ও ডিটারজেন্ট (বিভিন্ন আকারের প্যাকেট)	२,०००
চা পাতা , বিভিন্ন প্রকার বিষ্কুট , সেমাই	٥,000 کې
কসমেটিক্স আইটেম	(0000
চিপস/ চানাচুর	২০০০
বিভিন্ন প্রকার মসলা ও মশলার প্যাকেট	২০০০
ইলেকট্রিক আইটেম	9000
जन् ग ोन्ग	২৭০০
Total:	70,000

Financial Projection of NU BUSINESS PLAN



Particulars	Y	'ear 1 (E	BDT)	Year 2 (BDT)			
1 articulars	Daily	Monthly	Yearly	Daily	Monthly	Yearly	
Sales (A)	3500	105000	1260000	4000	120000	1440000	
Less: Cost of Sale (B)	2800	84000	1008000	3200	96000	1152000	
Gross Profit (A-B)=C	700	21000	252000	800	24000	288000	
Income from Flexiload & Bkash(D)	200	6000	72000	250	7500	90000	
Gross Profit (C+D)=E	900	27,000	324,000	1050	31500	378000	
Less operating cost:							
Electricity bill		600	7,200		700	8,400	
Mobile Bill		400	4,800		450	5,400	
Proposed Salary- Self		7,000	84,000		7,000	84,000	
Night Gourd		100	1,200		150	1,800	
TL and others		300	3,600		400	4,800	
Non Cash Item:							
Depreciation (30,000*10%)		250	3,000		250	3,000	
Total Operating Cost (F)		10,650	1,27,800		10,950	1,31,400	
Net Profit =(E-F)		16,350	1,96,200		20,550	2,46,600	
GT payback		42,000			42,000		
Retained Income:	1,54,200			Income: 1,54,200 2,04,600			0

CASH FLOW Projection on Business Plan (Rec. & Pay.)



SI#	Particulars	Year 1 (BDT)	Year 2 (BDT)
1.0	Cash Inflow		
1.1	Investment Infusion by Investor	70,000	0
1.2	Net Profit (Ownership Tr. Fee added back)	1,96,200	2,46,600
1.3	Depreciation (Non cash item)	3,000	3,000
1.4	Opening Balance of Cash Surplus	0	157,200
	Total Cash Inflow	2,69,200	406,800
2.0	Cash Outflow		
2.1	Purchase of Product	70,000	0
2.2	Investment Pay Back (Including Ownership Tr. Fee)	42,000	42,000
2.3	Payment of GB loan	0	0
	Total Cash Outflow	112,000	42,000
3.0	Net Cash Surplus	157,200	364,800

SWOT Analysis



STRENGTH

- Skill and 10 Years experience
- Quality service and Product
- Well Decorated
- Seven days open weekly
- 16 hours shop open

WEAKNESS

Lack of investment

OPPORTUNITIES

- Have a chance at more customers within local area.
- Extendable society
- Products and service demand increasing.

$\mathbf{T}_{\mathsf{HREATS}}$

- New competitor may be present
- Political Unrest
- Theft























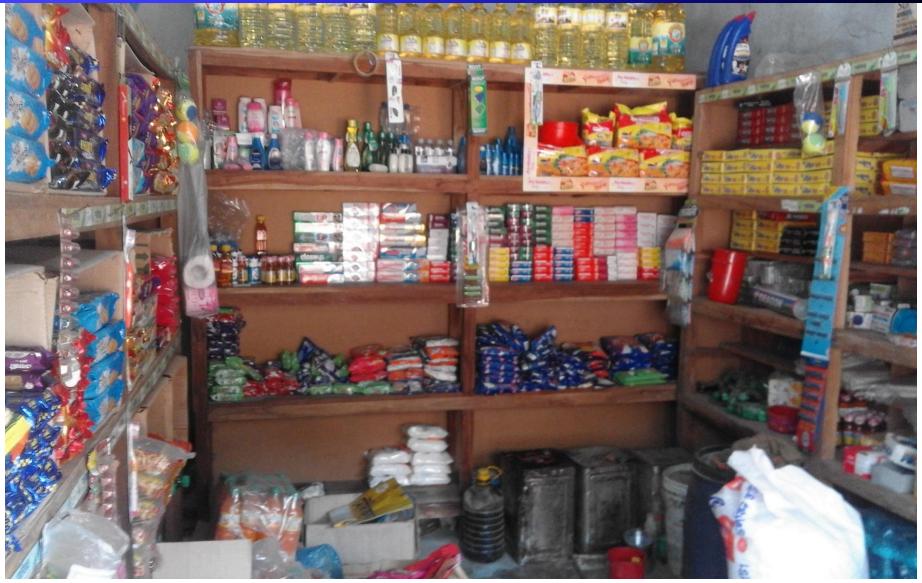












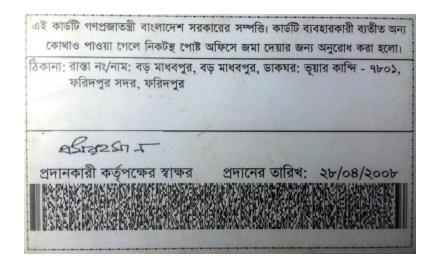




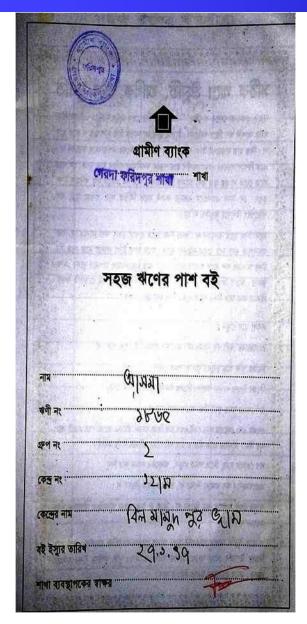


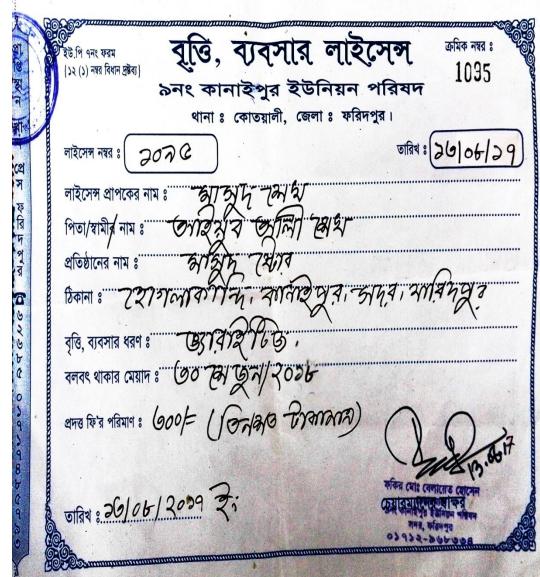
এই কার্ডটি গণপ্রজাতন্ত্রী বাংলাদেশ সরকারের সম্পত্তি। কার্ডটি ব্যবহারকারী ব্যতীত অন্য কোথাও পাওয়া গেলে নিকটস্থ পোষ্ট অফিসে জমা দেয়ার জন্য অনুরোধ করা হলো।
ঠিকানা: রাস্তা নং/নাম: বড় মাধবপুর, বড় মাধবপুর, ডাকঘর: ভূয়ার কান্দি - ৭৮০১, ফরিদপুর সদর, ফরিদপুর

প্রদানকারী কর্তৃপক্ষের স্বাক্ষর
প্রদানের তারিখ: ২৮/০৪/২০০৮

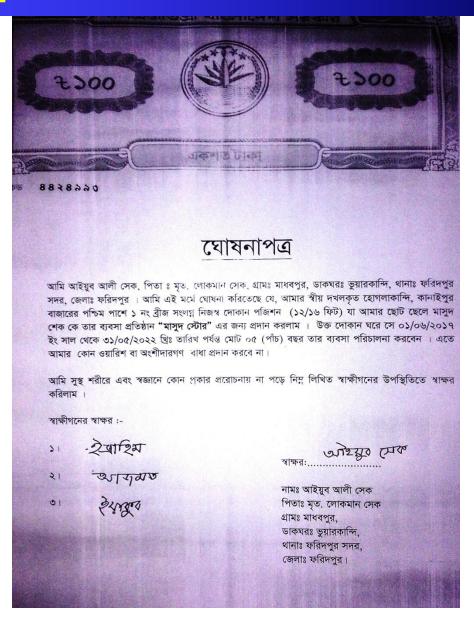














Presented at
...th Internal Design Lab
on August 18, 2017 at GT

