

A Nobin Udyokta Project

মেসার্স হাজি তরিক উল্যাহ ট্রেডার্স



মেসার্স হাজি তরিক উল্যাহ ট্রেডার্স

থোঃ মোঃ সাইফুল ইসলাম

এখানে উন্নতমানের যাবতীয় কসমেটিকস্, কোক্রারিজ সামগ্রী ও বিয়ে সহ যে কোন অনুষ্ঠানের গিফট সামগ্রী পাওয়া যায়।



পাটওয়ারী মার্কেট, ছমিরমুগিরহাট, সেরবাগ, নোয়াখালী।
মোবাঃ ০১৬২৮-৮৯৫৩৪৭, ০১৮৭৫-৯৬৭১৫৫

Presented by : Saiful islam

NU Identified and PP Prepared by : Md. Harun or Rashid

Noakhali Unit
Anchal-2

GRAMEEN TRUST



BRIEF BIO OF THE PROPOSED NOBIN UDYOKTA



Name	:	Saiful Islam
Age	:	25/12/1992 (25 Years)
Marital status	:	Single
Children	:	N/A
No. of siblings:	:	2 Brothers, 2 sisters
Parent's and GB related Info		
(i) Who is GB member	:	Mother <input type="text"/> Father <input type="text"/>
(ii) Mother's name	:	Hasina Begum
(iii) Father's name	:	Md. Toriq Ullah
(iv) GB member's info	:	Member since:18/09/2008. Drop Out: 10-04-2013 Branch: Bizbag , Centre no.03/m, Group:02 Loanee No.3337/2 First loan:5,000/- Last loan: 35,000
Further Information:		
(v) Who pays GB loan installment	:	N/A
(vi) Mobile lady	:	N/A
(vii) Grameen Education Loan	:	N/A
(viii) Any other loan like GCCN, GKF etc..	:	N/A
(ix) Others	:	N/A
Education	:	HSC

BRIEF BIO OF THE PROPOSED NOBIN UDYOKTA

(Continued)



Present Occupation	:	Crockeries Collect raw materials from Chowmohani Bazar. Local Consumer are the target customer group.
Initial Investment	:	50,000/-
Trade License No	:	570/2017-2018
Business Experience And Training Info	:	07Years Received training from Chowmohani Bazar for 02 years.
Other Own/Family Sources of Income	:	N/A
Other Own/Family Sources of Liabilities	:	N/A
NU Contact Info	:	01875-967155
NU Project Source/Reference	:	Noakhali Unit

BRIEF HISTORY OF GB LOAN Utilization by Family



NU's mother has been a member of Grameen Bank (GB) From 2008 to 2013. At first his mother took a loan amount of 5,000 BDT from Grameen Bank. She invested the money in NU's business. NU's mother gradually improved their life standard by using GB loan.

PROPOSED BUSINESS Info.



Business Name	:	Haji Toriq Ullah Traders
Address/ Location	:	Samir Munshir Hat , Senbagh , Noakhali-3821.
Total Investment in BDT	:	5,69,000/-
Financing	:	Self BDT 4,99,000 (from existing business) 88% Required Investment BDT 70,000/-(as equity) 12%
Present salary/drawings from business (estimates)	:	7,000/-
Proposed Salary	:	7,000/-
Proposed Business	:	
(i) % of present gross profit margin	:	20%
(ii) Estimated % of proposed gross profit margin	:	20%
(iii) Agreed grace period	:	03 Months

PRESENT & PROPOSED INVESTMENT Breakdown



Particulars	Existing Business (BDT)	Proposed (BDT)	Total (BDT)
Investments in different categories:	(1)	(2)	(1+2)
<u>Present Stock Items:</u>			
Advance 3,14,000	4,99,000	70,000/-	5,69,000
Others Item 80,000			
Furniture Item 20,000			
Decoration 30,000			
Electrical Material 5,000			
Cookeries 50,000/-			
(Details attached in Next slide)			
<u>Proposed items:</u>			
Other Items 70,000		70,000	70,000
(Details attached in Next slide)			
Total Capital	4,99,000	70,000	5,69,000/-

PRESENT & PROPOSED INVESTMENT Breakdown

(Continued)



Present Stock Items	
Product name	Amount
Advance	3,14,000
Silver Item	30,000
Plastic Cookeries Item	50,000
Furniture Items	20,000
Decoration	30,000
Ceramic Cookeries	50,000/-
Electrical Material	5,000
Total Present Stock	4,99,000

Proposed Items	
Product Name	Amount
Silver Items	30,000
Plastic Item	40,000
Total Proposed Stock	70,000

EXISTING BUSINESS OPERATIONS Info.



Particulars	Existing Business (BDT)		
	Daily	Monthly	Yearly
Sales (A)	3,500	1,05,000	12,60,000
Less: Cost of sales (B)	2,800	84,000	12,08,000
Gross Profit (C) [C=(A-B)]	700	21,000	2,52,000
Less: Operating Costs			
Electricity bill		1,200	14,400
Generator bill		300	3,600
Shop Rent		2,000	24,000
Night Guard bill		200	2,400
Mobile bill		700	8,400
Present salary/Drawings- self		6,000	72,000
Conveyance or Transport]		1,000	12,000
Others (fees, Entertainment, TL renew)		1,000	12,000
Non Cash Item:			
Depreciation Expenses (50,000*10% + 5,000*20%)		500	6,000
Total Operating Cost (F)		12,900	1,54,800
Net Profit (E-F):		8,100	97,200

FINANCIAL PROJECTION OF NU BUSINESS PLAN



Particulars	Year 1 (BDT)			Year 2 (BDT)		
	Daily	Monthly	Yearly	Daily	Monthly	Yearly
Sales (A)	3,700	1,11,000	13,32,000	3,900	1,17,000	14,04,000
Less: Cost of Sale (B)	2,960	88,800	10,65,600	3,120	93,600	11,23,200
Gross Profit (A-B)=(C)	740	22,200	2,66,400	780	23,400	2,80,800
Less: Operating Costs						
Electricity bill		1,200	14,400		1,200	14,400
Generator bill		300	3,600		300	3,600
Shop Rent		2,000	24,000		2,000	24,000
Night Guard bill		200	2,400		200	2,400
Mobile bill		700	8,400		700	8,400
Present salary/Drawings- self		6,000	72,000		6,000	72,000
Conveyance or Transport		1,000	12,000		1,000	12,000
Others (fees, Entertainment, TL renew)		1,000	12,000		1,000	12,000
Non Cash Item:						
Depreciation Expenses		500	6,000		500	6,000
Total Operating Cost		12,900	1,54,800		12,900	1,54,800
Net Profit (C-D) = (E)		9,300	1,11,600		10,500	1,26,000
GT payback		42,000			42,000	
Retained Income:		69,600			84,000	

CASH FLOW Projection on Business Plan (Rec. & Pay.)



<i>SI #</i>	<i>Particulars</i>	<i>Year 1 (BDT)</i>	<i>Year 2 (BDT)</i>
1.0	Cash Inflow		
1.1	Investment Infusion by Investor	70,000	
1.2	Net Profit	1,11,600	1,26,000
1.3	Depreciation (Non cash item)	6,000	6,000
1.4	Opening Balance of Cash Surplus		75,600
	Total Cash Inflow	1,87,600	2,07,600
2.0	Cash Outflow		
2.1	Purchase of Product	70,000	
2.2	Payment of GB Loan		
2.3	Investment Pay Back Including Ownership Tr. Fee	42,000	42,000
	Total Cash Outflow	1,12,000	42,000
3.0	Net Cash Surplus	75,600	1,65,600

SWOT Analysis



<p>STRENGTH</p> <ul style="list-style-type: none">■ NU is full time engaged with cookeries business■ Skilled & Experience 7■ Good Communication System.■ Good Networking with milk buyer■ No Credit Sale	<p>WEAKNESS</p> <ul style="list-style-type: none">■ Lack of investment
<p>OPPORTUNITIES</p> <ul style="list-style-type: none">■ Expansion Of Business■ Increasing the profitability	<p>THREATS</p> <ul style="list-style-type: none">■ Cookeries related disease■ Theft

Photographs



Photographs



Photographs



Photographs



Photographs



Photographs



Photographs



Photographs

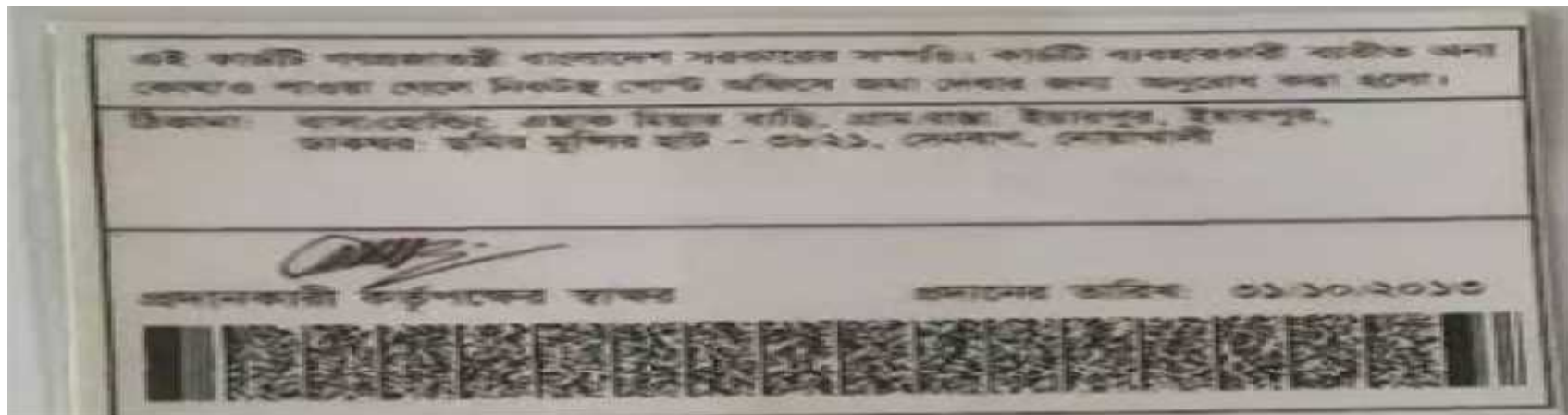


Photographs





Photographs



Photographs



• প্রতিটি মকলুমত প্রার্থীর একটিমাত্র ছবিতে ছবি রাখা করতে হবে। • পত্র লিপিতে পত্রের পরিষ্কার মকলুম। • আবেদন করে কোনো নির্দিষ্ট স্থানে পত্রের, বিভিন্ন প্রকার জরিপ উপস্থাপন করা হবে।

গণ প্রজাতন্ত্রী বাংলাদেশ সরকার
ইউনিয়ন পরিষদ ফরম নং- ৭
 ১২ (১)নং বিধি অনুযায়ী

৬নং কাবিলপুর ইউনিয়ন পরিষদ
 ডাকঘরঃ কাবিলপুর, উপজেলাঃ সেনবাগ, জেলাঃ নোয়াখালী।

ক্রমিক নং- **570** **পেশা ও ব্যবসা বাণিজ্যের লাইসেন্স**

লাইসেন্স প্রার্থীর নাম : মোঃ সাইফুল ইসলাম পিতা/স্বামী : _____
 গ্রাম : হাজারপুর জন্মস্থান : হুমি মুন্সিগঞ্জ উপজেলা : সেনবাগ, জেলা : নোয়াখালী।
 পেশা ও ব্যবসা প্রতিষ্ঠানের নাম : মোঃ হাজি ওরিন উল্লাহ ডেপার্টমেন্ট
 পেশা ও ব্যবসার প্রকার/ধরন : কম্পিউটার ও মোবাইল লাইসেন্স নং ৫৭০
 মোকাম : হুমি মুন্সিগঞ্জ উপজেলা : সেনবাগ, জেলা : নোয়াখালী।

অর্জিত তাহাৎ ব্যবসায়িক বা শেখানো উদ্ভিষ্ট পেশা ও ব্যবসা-বাণিজ্য পরিচালনার নিমিত্তে আবেদনকারী ব্যক্তিকে
 আনুসঙ্গিক নিম্নলিখিত শর্তাধীনে চলতি আর্থিক বছর ২০১৭-২০১৮ ইং সালের লাইসেন্স মঞ্জুর করা গেল।

লাইসেন্স ফি : ১৫০/-

শর্তসমূহ :

- (১) ব্যবসার স্থান/সেবার এলাকা পরিষ্কার হইবে এবং যেকোনো পরিষ্কার করিতে হইবে, যেন প্রতিবেশী ও জনসাধারণের কোন অসুবিধা, বাস্তব পক্ষে অসুবিধা এবং বিরক্তিকর কোন কিছু না ঘটে।
- (২) আর লাইসেন্স যেন অসুস্থতাই বন্ধ করা হইবে না।
- (৩) আর লাইসেন্স কেবলমাত্র উপস্থিতিস্থিত স্থানের জন্যই নির্ধারিত।
- (৪) লাইসেন্স যে স্থান বা স্থানে আশ্রিত হইবে তাহা উচ্চতর কোনো কোনো স্থানে, যত্ন সে স্থানে অন্য ব্যবসায় হইবে কোন অসুস্থতাই লাইসেন্স-নিধির ব্যবসায়ের বর্জন বা বিঘ্নের পরিচালনা করা হইবে না।
- (৫) লাইসেন্স প্রার্থী লাইসেন্সের সময় উদ্ভিষ্ট হইবার পূর্বে যদি লাইসেন্সকৃত ব্যবসায় বা ব্যবসা প্রতিষ্ঠান মেয়াদে আর কোনো অসুস্থতাই লাইসেন্স-নিধির অসুস্থতাই হইবে।
- (৬) যদি নির্ধারণের জন্য ব্যবসায়ের সময় পক্ষে দুইটি মাসের মধ্যে হইবে।
- (৭) লাইসেন্স প্রার্থী লাইসেন্সকৃত স্থানে বা স্থানের নির্দিষ্ট-সংক্রান্ত স্থানের পরিষ্কার-কর্তৃপক্ষের উপস্থিতিতে আবেদনকারী ব্যক্তির পক্ষন করিতে হইবে। পরিষ্কার-কর্তৃপক্ষের বিস্তারিত সময় অসুস্থতাই বর্জন করিতে হইবে, তাহা ব্যবসায়ের বা সেখানে থাকিতে পরিবেশ।
 আর লাইসেন্স ২০ ১৬ ইং সালের ৩০শে জুন পর্যন্ত কার্যকর হইবে।

লাইসেন্স প্রার্থী মোঃ সাইফুল ইসলাম
 মোঃ সাইফুল ইসলাম
 মোঃ সাইফুল ইসলাম

১২ (১) উপস্থিতিস্থিত স্থান হইলে তাহা যেন আর লাইসেন্স হইতে হইবে। নিম্নলিখিত লিপিকাণ্ডে পরিষ্কার করা হইলে তাহা ৩০শে জুন পর্যন্ত কার্যকর হইবে।

Photographs



১. বর্ষাবশিত কর্মসমাপনের সুষ্ঠু আয়োজন :-
 ১. পূর্ণ বয়স হওয়া ছেলে-মেয়েদের নাম : অংশবহু করা
 করে বিচার টীকা পাশ বইতে এটি দিয়ে বিচার এক
 অনুসরণীয় সাক্ষর করে দিয়া দেয়া যাবে।
 ২. সারা সারা ৫ মাসের বয়স টীকা পাশ বইতে এটি দিয়ে
 দিয়া দেয়া যাবে।
 ৩. কেউ মিটাং ফরম ব্যবহারে কঠোর হতে হবে অথচ
 টীকা দেয়ার ক্ষমতা রাখতে হবে।
 ৪. উৎসাহকৃত পশু ও কামায়ের টীকা কবে দিয়া অর্জন
 দায় তখন। উৎসাহ ফরম টীকা করিতে পারেন না।
 ৫. যদি কারোই বাসের কোনো কামায়ের ফরম টীকা পাশ
 বইতে ফরম করিতে গরুরখার/সেঁকে ফরমেরে বাসস্থানের
 করে দিয়া।
 ৬. সফল এসে হাটসেয়া/সেঁকে ফরমেরে উপস্থিত
 বিচারের টীকা ব্যবসায় করানো হবে।
 ৭. কেউ মিটাং ফরম ফরম টীকা এককালীন সময় কেউ
 হাটসেয়া/সেঁকে ফরমেরে উপস্থিত পাবার এসে ফরম
 দিয়া।
 ৮. পাশ বইতে আমায়ের টীকা দিতে কাজে বহুসংখ্যক
 সংগ্রহ করন। টীকা পত্রিকা করা যাকে বেকে পাশ বই
 গ্রহণ করা হবে, পাশ বই বাসে ফরম দেয়ার পরেই সার
 দিতে কাজ দেয়া যাবে।

$১০০ \times ২ = ২০০০$
 $২০০ \times ৫৭ = ১১৪০০$
 $২০ \times ৩০ = ৬০০$
 $১০০ \times ১০ = ১০০০$
 ↑
 ১২,১০০ বাসীর্ণ বাকে
 শাখা
 বীজবাস সেমবাণ শাখা

সহজ ধর্মের পাশ বই

নাম: শ্রীমতী বেগম
 শ্রী নং: ১১৭৬/২
 গ্রাম নং: ০২
 বেত্র নং: ৬৯৫
 কেন্দ্র নং: ২৮০৮/২০৬
 বই ইস্যুর তারিখ: ২৬/০৯/২০০৬
 সফা ব্যবস্থাপকের স্বাক্ষর:

নাম		শ্রী নং				গ্রাম নং		বেত্র নং		কেন্দ্র নং	
নাম	শ্রী নং	গ্রাম নং	বেত্র নং	কেন্দ্র নং	নাম	শ্রী নং	গ্রাম নং	বেত্র নং	কেন্দ্র নং	নাম	শ্রী নং
১	১১৭৬	০২	৬৯৫	২৮০৮	২	১১৭৬	০২	৬৯৫	২৮০৮	৩	১১৭৬
৪	১১৭৬	০২	৬৯৫	২৮০৮	৫	১১৭৬	০২	৬৯৫	২৮০৮	৬	১১৭৬
৭	১১৭৬	০২	৬৯৫	২৮০৮	৮	১১৭৬	০২	৬৯৫	২৮০৮	৯	১১৭৬
১০	১১৭৬	০২	৬৯৫	২৮০৮	১১	১১৭৬	০২	৬৯৫	২৮০৮	১২	১১৭৬
১৩	১১৭৬	০২	৬৯৫	২৮০৮	১৪	১১৭৬	০২	৬৯৫	২৮০৮	১৫	১১৭৬
১৬	১১৭৬	০২	৬৯৫	২৮০৮	১৭	১১৭৬	০২	৬৯৫	২৮০৮	১৮	১১৭৬
১৯	১১৭৬	০২	৬৯৫	২৮০৮	২০	১১৭৬	০২	৬৯৫	২৮০৮	২১	১১৭৬
২২	১১৭৬	০২	৬৯৫	২৮০৮	২৩	১১৭৬	০২	৬৯৫	২৮০৮	২৪	১১৭৬
২৫	১১৭৬	০২	৬৯৫	২৮০৮	২৬	১১৭৬	০২	৬৯৫	২৮০৮	২৭	১১৭৬
২৮	১১৭৬	০২	৬৯৫	২৮০৮	২৯	১১৭৬	০২	৬৯৫	২৮০৮	৩০	১১৭৬
৩১	১১৭৬	০২	৬৯৫	২৮০৮	৩২	১১৭৬	০২	৬৯৫	২৮০৮	৩৩	১১৭৬
৩৪	১১৭৬	০২	৬৯৫	২৮০৮	৩৫	১১৭৬	০২	৬৯৫	২৮০৮	৩৬	১১৭৬
৩৭	১১৭৬	০২	৬৯৫	২৮০৮	৩৮	১১৭৬	০২	৬৯৫	২৮০৮	৩৯	১১৭৬
৪০	১১৭৬	০২	৬৯৫	২৮০৮	৪১	১১৭৬	০২	৬৯৫	২৮০৮	৪২	১১৭৬
৪৩	১১৭৬	০২	৬৯৫	২৮০৮	৪৪	১১৭৬	০২	৬৯৫	২৮০৮	৪৫	১১৭৬
৪৬	১১৭৬	০২	৬৯৫	২৮০৮	৪৭	১১৭৬	০২	৬৯৫	২৮০৮	৪৮	১১৭৬
৪৯	১১৭৬	০২	৬৯৫	২৮০৮	৫০	১১৭৬	০২	৬৯৫	২৮০৮	৫১	১১৭৬
৫২	১১৭৬	০২	৬৯৫	২৮০৮	৫৩	১১৭৬	০২	৬৯৫	২৮০৮	৫৪	১১৭৬
৫৫	১১৭৬	০২	৬৯৫	২৮০৮	৫৬	১১৭৬	০২	৬৯৫	২৮০৮	৫৭	১১৭৬
৫৮	১১৭৬	০২	৬৯৫	২৮০৮	৫৯	১১৭৬	০২	৬৯৫	২৮০৮	৬০	১১৭৬
৬১	১১৭৬	০২	৬৯৫	২৮০৮	৬২	১১৭৬	০২	৬৯৫	২৮০৮	৬৩	১১৭৬
৬৪	১১৭৬	০২	৬৯৫	২৮০৮	৬৫	১১৭৬	০২	৬৯৫	২৮০৮	৬৬	১১৭৬
৬৭	১১৭৬	০২	৬৯৫	২৮০৮	৬৮	১১৭৬	০২	৬৯৫	২৮০৮	৬৯	১১৭৬
৭০	১১৭৬	০২	৬৯৫	২৮০৮	৭১	১১৭৬	০২	৬৯৫	২৮০৮	৭২	১১৭৬



Presented at
188th Internal Design Lab
Regional-45
on November 14, 2017 at GT

