

# Man's world



*Presented by : Saiful Islam*  
*NU Identified and PP Prepared by: Md.Ala Uddin*  
*Verified By: Md.Alauddin*

Sonimuri Unit  
Anchal-2  
**GRAMEEN TRUST**



# BRIEF BIO OF THE PROPOSED NOBIN UDYOKTA



Name	:	Saiful Islam
Age	:	14/02/1988
Marital status	:	Single
Children	:	N/A
No. of siblings:	:	3 Brothers & 2 sisters
<b>Parent's and GB related Info</b>		
(i) Who is GB member	:	Mother <input type="text"/> Father <input type="text"/>
(ii) Mother's name	:	Nazma Begum
(iii) Father's name	:	Abu Said Bhuiya
(iv) GB member's info	:	Member Since:12/03/2012 Branch: Bojra Centre no.25/m, Group:01 Loanee No.2230 First loan:20000/- Existing loan: 25,000 Outstanding: 8,220/-
<b>Further Information:</b>		
(v) Who pays GB loan installment	:	Father
(vi) Mobile lady	:	N/A
(vii) Grameen Education Loan	:	N/A
(viii) Any other loan like GCCN, GKF etc..	:	N/A
(ix) Others	:	N/A
Education	:	S.S.C

# BRIEF BIO OF THE PROPOSED NOBIN UDYOKTA

(Continued)



Present Occupation	:	<b>Garments</b>
Trade License Number	:	<b>861</b>
Business Experiences and Training Info	:	<b>06 years</b>
Other Own/Family Sources of Income	:	<b>Two Brothers Business Man</b>
Other Own/Family Sources of Liabilities	:	<b>N/A</b>
NU Contact Info	:	<b>01811916954</b>
NU Project Source/Reference	:	<b>GT Sonimuri Unit Office, Nohakhli</b>

## BRIEF HISTORY OF GB LOAN Utilization by Family



NU's mother has been a member of Grameen Bank Since 2012. At first his mother took a loan amount of 20,000 BDT from Grameen Bank. She invested the money in NU's business. NU's mother gradually improved their life standard by using GB loan.

# PROPOSED BUSINESS Info.



Business Name	:	<b>Means World</b>
Address/ Location	:	Sonaimuri Bazar, Sonaimuri
Total Investment in BDT	:	4,18,500/=
Financing	:	Self BDT : 3,58,500 (from existing business) - 86% Required Investment BDT : 60,000 (as equity) - 14%
Present salary/drawings from business (estimates)	:	BDT 10,000
Proposed Salary		<b>BDT 10,000</b>
Proposed Business % of present gross profit margin	:	<b>30%</b>
Estimated % of proposed gross profit margin	:	<b>30%</b>
Agreed grace period	:	<b>2 months</b>

# PRESENT & PROPOSED INVESTMENT Breakdown



Particulars	Existing Business (BDT)	Proposed (BDT)	Total (BDT)
Investments in different categories:	(1)	(2)	(1+2)
<u>Present Stock Items:</u>			
পেন্ট	1,10,000		<b>3,58,500</b>
সার্ট	50,000		
পান্জাবী	36,000		
গেন্জী	12,500		
অনান	20,000		
ডেকরেশন	1,00,000		
জুতা	30000		
<u>Proposed items:</u>		<b>60,000</b>	418500

**(\*) Details present Stock & (\*\*\*) Proposed Items mentioned in next slide**

# PRESENT & PROPOSED INVESTMENT Breakdown

(Continued)



Present Stock Item	
Product Name	Amount
Pant (200*550)	1,10,000
Shirt (100*500)	50,000
Panjabi (80*450)	36,000
Ganji (50*250)	12,500
Shoe	30,000
Decoration	1,00,000
Others	20,000
<b>Total Present Stock</b>	<b>3,58,500</b>

Proposed Stock Item	
Product Name	Amount
Pant (100*400)	40,000
Shirt (40*500)	20,000
<b>Total Present Stock</b>	<b>60,000</b>

# EXISTING BUSINESS OPERATIONS Info.



Particulars	Existing Business (BDT)		
	Daily	Monthly	Yearly
Sales (A)	3,000	90,000	10,80,000
<i>Less: Cost of sales (B)</i>	2,000	60,000	7,20,000
<b>Gross Profit C=(A-B)</b>	<b>1,000</b>	<b>30,000</b>	<b>3,60,000</b>
<i>Less: Operating Costs</i>			
Electricity bill		700	8,400
Generator bill		100	1,200
Night Guard bill		200	2,400
Mobile bill		300	3,600
Present salary/Drawings- self		10000	120,000
Employee (1*3,000)		5000	60000
Conveyance or Transport]		200	2,400
Others (fees, Entertainment, TL renew)		200	2,400
<b>Non Cash Item:</b>			
Depreciation Expenses (15%)		1531	18375
<b>Total Operating Cost (D)</b>		<b>18231</b>	<b>2,18772</b>
<b>Net Profit (C-D):</b>		<b>11769</b>	<b>141228</b>



# FINANCIAL PROJECTION OF NU BUSINESS PLAN



Particulars	Year 1 (BDT)			Year 2 (BDT)		
	Daily	Monthly	Yearly	Daily	Monthly	Yearly
Sales (A)	3,500	1,05,000	12,60,000	4,000	1,20,000	14,40,000
<b>Less: Cost of Sale (B)</b>	24,50	73,500	8,82,000	2,800	84,000	10,08,000
<b>Gross Profit (A-B)=(C)</b>	<b>1,050</b>	<b>31,500</b>	<b>3,78,000</b>	<b>1,200</b>	<b>36,000</b>	<b>4,32,000</b>
<b>Less: Operating Costs</b>						
Electricity bill		700	8,400		750	9,000
Generator bill		100	1,200		100	1,200
Night Guard bill		200	2,400		200	2,400
Mobile bill		300	3,600		300	3,600
Present salary/Drawings- self		10,000	120,000		10000	120000
Employee (1*3,000)		5000	60,000		5000	60,000
Conveyance or Transport		200	2,400		200	2,400
Others (fees, Entertainment, TL renew)		200	2,400		200	2,400
<b>Non Cash Item:</b>						
Depreciation Expenses (15%)		1531	18375		1531	18375
<b>Total Operating Cost (D)</b>		<b>18231</b>	<b>218772</b>		18281	219372
<b>Net Profit (C-D) = (E)</b>		13269	159228		17719	212628
<b>GT payback</b>		<b>36000</b>			<b>36000</b>	
<b>Retained Income:</b>		<b>123288</b>			<b>180628</b>	

# CASH FLOW Projection on Business Plan (Rec. & Pay.)



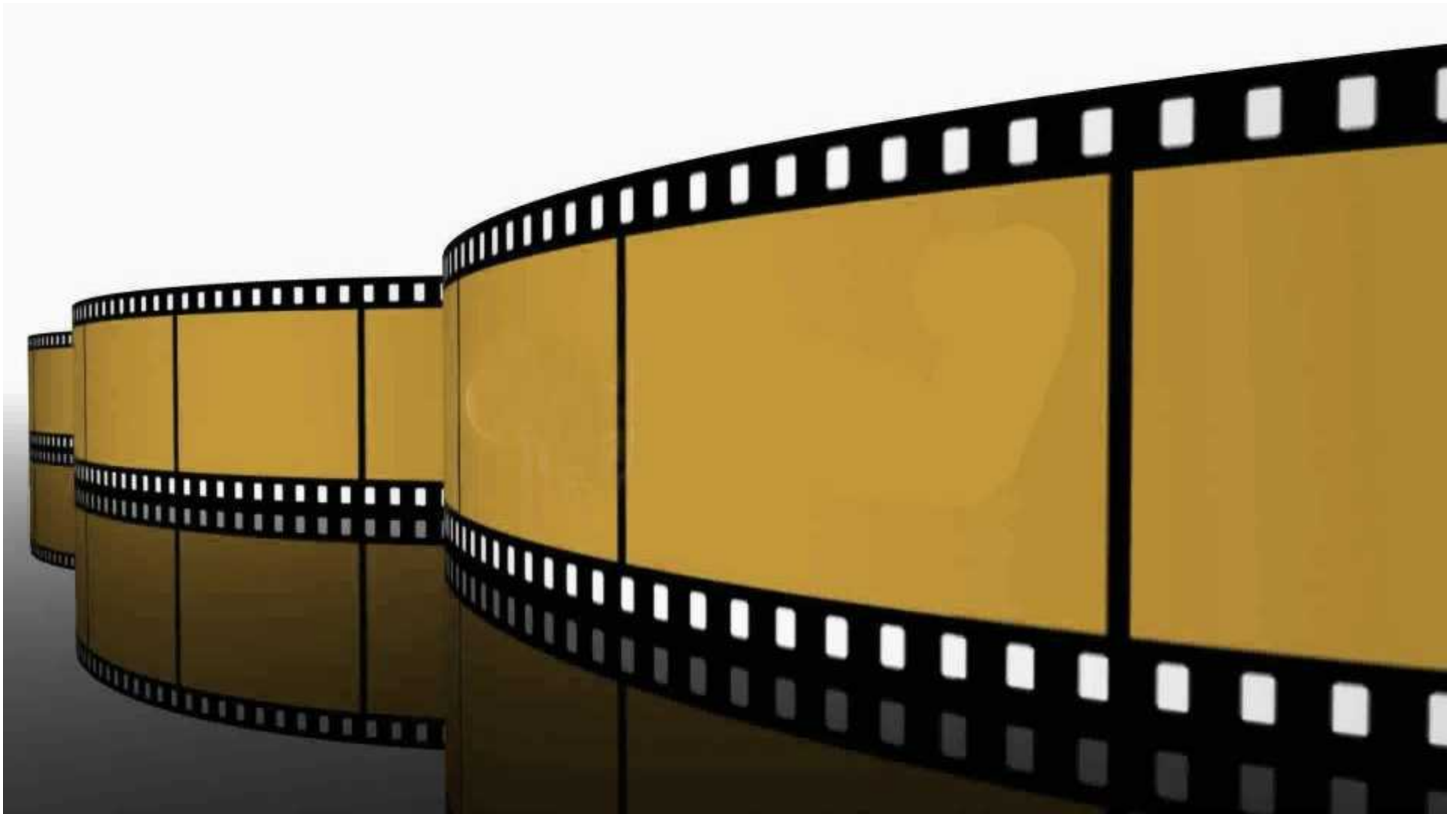
Sl #	Particulars	Year 1 (BDT)	Year 2 (BDT)
1.0	Cash Inflow		
1.1	Investment Infusion by Investor	<b>60,000</b>	<b>0</b>
1.2	Net Profit	<b>159288</b>	<b>212688</b>
1.3	Depreciation (Non Cash Item)	<b>18375</b>	<b>18375</b>
1.4	Opening Balance of Cash Surplus	<b>0</b>	<b>121663</b>
	<b>Total Cash Inflow</b>	<b>237663</b>	<b>352726</b>
2.0	Cash Outflow		
2.1	Purchase of camera	<b>60,000</b>	<b>0</b>
2.2	Payment of GB Loan	<b>0</b>	<b>0</b>
2.3	Investment Pay Back	<b>32,000</b>	<b>36,000</b>
	<b>Total Cash Outflow</b>	<b>116000</b>	<b>36,000</b>
3.0	Net Cash Surplus	<b>121663</b>	<b>316726</b>

# SWOT Analysis



<p><b>S</b>TRENGTH</p> <ul style="list-style-type: none"><li>■ NU is full time engaged with Business</li><li>■ Skilled &amp; Experience</li><li>■ Good Communication System.</li><li>■ Good Networking with customers</li></ul>	<p><b>W</b>EAKNESS</p> <ul style="list-style-type: none"><li>■ Lack of investment</li></ul>
<p><b>O</b>PPORTUNITIES</p> <ul style="list-style-type: none"><li>■ Expansion Of Business</li><li>■ Increasing the profitability</li></ul>	<p><b>T</b>HREATS</p> <ul style="list-style-type: none"><li>● Business related</li><li>● Theft</li></ul>

# Photographs



# Photographs



# Photographs



# Photographs



# Photographs





# Photographs



# Photographs



# Photographs



# Photographs



# Photographs



# Photographs



# Photographs




**সোনাশুক্ৰী পৌরসভা**  
 উপজেলা : সোনাশুক্ৰী, জেলা : মেঘনাখালী।

**ট্রেড লাইসেন্স**

ত্রুটিক নং: **099** তারিখ: ২৪/০৭/২০১৬  
 পেশা ও ব্যবসায় লাইসেন্স নং: **১-৬৯** অবধি: ২০১৭-২০১৮

পেশাজাতিক্রী, ব্যবসায়িক মনস্কর এর স্থানীয় সরকার পূর্তি বিভাগ ও পেশাগত মন্ত্রণালয়, স্থানীয় সরকার বিভাগ, পৌর-১ শাখা এর আওতাধীন  
 গণপ্রজাতন্ত্রী বাংলাদেশ সরকার আইন ২০১১ সন ১৩-১১-২০১৩ বিধি এর বিধানমালা এবং স্থানীয় সরকার পৌরসভা আইন, ২০০৯ এর ধারা ১৩০ এ বর্ণিত অধিকা  
 মতে সরকার কর্তৃক প্রদত্ত "পৌরসভা আদেশ কর্তৃক" এর বিধি (০১) অনুসারে পূর্তি ও ট্রেড লাইসেন্স ইস্যু করা হইল।

নাম: **শ্রী: সোনাশুক্ৰী ইন্ডাস্ট্রিয়াল** পিতামহী নাম: **শ্রী: সোনাশুক্ৰী ইন্ডাস্ট্রিয়াল**  
 পেশা ও ব্যবসায় প্রতিষ্ঠানের নাম: **সম্মত ওয়ার্ড**  
 পেশা ও ব্যবসায় প্রকার / শাখা: **কাপড়**  
 ঠিকানা: **মেঘনা টাওয়ার, সোনাশুক্ৰী, মেঘনাখালী**  
 লাইসেন্স ফি:

(ক) মূলফি	: ৬ টাকা
(খ) বকেয়া	: ২ টাকা
(গ) সার্বজনীন ০% / ১০%	:

মোট টাকা (অংকে): **৮ টাকা**  
 টাকা (কথায়): **৮ টাকা মাত্র**  
 অত্র লাইসেন্স ২০ ১৬


প্রিটাল সময় ৩০ শে জুন পর্যন্ত বলবৎ থাকিবে।  
 সীল: ২৪/০৭/১৬  
 মেঘনা পৌরসভা  
 সোনাশুক্ৰী উপজেলা  
 মেঘনাখালী

বিঃ দ্র: "পৌরসভা আদেশ কর্তৃক" এর ২০ নং অনুচ্ছেদের বিধানমালা অনুসারে প্রতি অর্থবছরে ৩০ শে সেপ্টেম্বরের মধ্যে পরাগ্রহণে সার্ব  
 লাইসেন্সধারীগণের নিকট হতে ট্রেড লাইসেন্স ফি এর ০% (পাতকরা নয় ভাগ), অর্থ বছরের মধ্যে নাগরিকের লাইসেন্সধারীগণের নিকট হতে বকেয়া ট্রেড  
 লাইসেন্স ফি এর উপর বার্ষিক ১০% (পাতকরা দশ ভাগ) হারে সার্বজনীন আবেদিত হবে।



**১ সম্মানিত সদস্যদের দৃষ্টি আকর্ষণ :**

১. পাশ বই ছাড়া কোন প্রকারের নথি আবেদন করা এবং বিভিন্ন টাকার পাশ বইয়ে এটি করতে কিনা এবং প্রাপ্যকর্তার স্বাক্ষর পাশ বইয়ে কিনা দেখে নি।
২. মূল্য কমা ও উত্তোলনের টাকার পাশ বইয়ে এটি করতে কিনা দেখে নি।
৩. কেন্দ্র মিটিং অবশ্যই হাজারে করে করা হবে এবং কেন্দ্র টাকার সেমসেনে করা হবে।
৪. উত্তোলনের কমা ও আবেদনের টাকার বৃদ্ধি মিলে অফিসে রাখা করুন। উল্লেখ্য ছাড়া টাকার আউটকে খার দেখেন না।
৫. প্রতি জানুয়ারী মাসের শুরুতে আমানতের মূল্যের টাকার পাশ বইয়ে কমা করিয়ে আবেদন/সেকেন্ড অফিসারের স্বাক্ষর করে নি।
৬. শাখায় এসে আবেদন/সেকেন্ড অফিসারের উপস্থিতিতে বিশেষজ্ঞি গ্রীসের মাধ্যমে বন্ডানা অধ্যাযোগ্য টাকার জমা করুন।
৭. কেন্দ্র মিটিং ছাড়া কখনো টাকার এককালীন জমার ক্ষেত্রে আবেদন/সেকেন্ড অফিসারের উপস্থিতিতে শাখায় এসে জমা দিন।
৮. পাশ বইসহ আমানত রপিন নিজের কাছে যত্নসহকারে সংরক্ষণ করুন। হিসাব পরীক্ষার জন্য ব্যাংক থেকে পাশ বই গ্রহণ করা হলে, পাশ বই ব্যাংকে জমা দেয়ার পরবর্তী সাত দিনের মধ্যে ফেরৎ দিন।



**গোষ্ঠী ব্যাংক**  
বর্তমানকালের শাখা

**সহজ কণের পাশ বই**

নাম \_\_\_\_\_ নাজমা বেগম

কলীম \_\_\_\_\_ ২২৬০

ফোন নং \_\_\_\_\_ ০২

কেন্দ্র নং \_\_\_\_\_ ২৫৮

কেন্দ্রের নাম \_\_\_\_\_ শ্রী হোমল্যান্ড

বই ইস্যুর তারিখ \_\_\_\_\_ ২০১৭

শাখা ব্যবস্থাপকের স্বাক্ষর \_\_\_\_\_



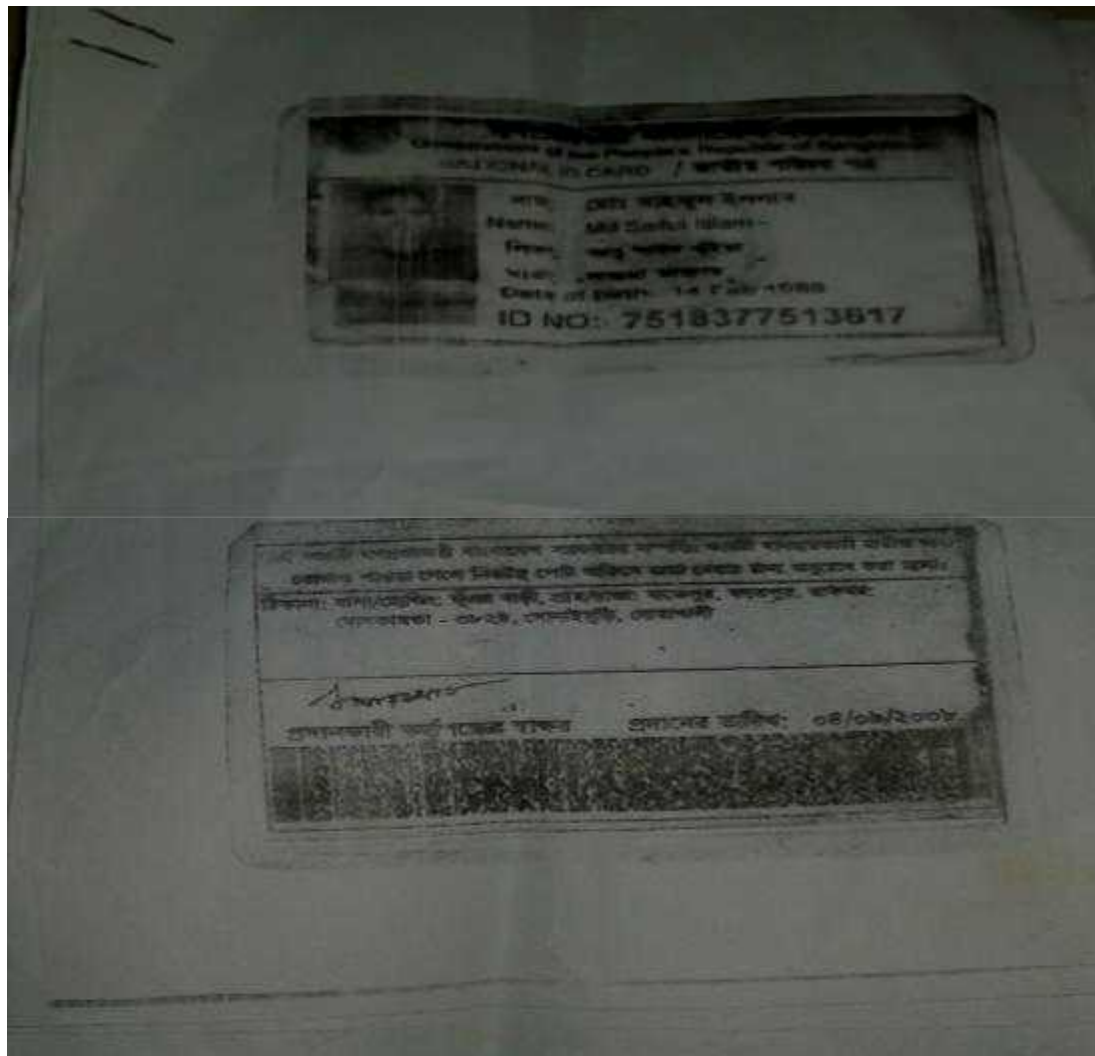


Handwritten ledger with columns for 'কাল', 'সংখ্যা', 'বিস্তার', 'মূল্য', 'মোট', 'কোড', 'বিবরণ', 'কাল', 'সংখ্যা', 'বিস্তার', 'মূল্য', 'মোট', 'কোড', 'বিবরণ'.

কাল	সংখ্যা	বিস্তার	মূল্য	মোট	কোড	বিবরণ	কাল	সংখ্যা	বিস্তার	মূল্য	মোট	কোড	বিবরণ
১৫	১০	১০০	১০০০	১০০০	১০০	১০০	১৫	১০	১০০	১০০০	১০০০	১০০	১০০
১৬	১০	১০০	১০০০	১০০০	১০০	১০০	১৬	১০	১০০	১০০০	১০০০	১০০	১০০
১৭	১০	১০০	১০০০	১০০০	১০০	১০০	১৭	১০	১০০	১০০০	১০০০	১০০	১০০
১৮	১০	১০০	১০০০	১০০০	১০০	১০০	১৮	১০	১০০	১০০০	১০০০	১০০	১০০
১৯	১০	১০০	১০০০	১০০০	১০০	১০০	১৯	১০	১০০	১০০০	১০০০	১০০	১০০
২০	১০	১০০	১০০০	১০০০	১০০	১০০	২০	১০	১০০	১০০০	১০০০	১০০	১০০
২১	১০	১০০	১০০০	১০০০	১০০	১০০	২১	১০	১০০	১০০০	১০০০	১০০	১০০
২২	১০	১০০	১০০০	১০০০	১০০	১০০	২২	১০	১০০	১০০০	১০০০	১০০	১০০
২৩	১০	১০০	১০০০	১০০০	১০০	১০০	২৩	১০	১০০	১০০০	১০০০	১০০	১০০
২৪	১০	১০০	১০০০	১০০০	১০০	১০০	২৪	১০	১০০	১০০০	১০০০	১০০	১০০
২৫	১০	১০০	১০০০	১০০০	১০০	১০০	২৫	১০	১০০	১০০০	১০০০	১০০	১০০
২৬	১০	১০০	১০০০	১০০০	১০০	১০০	২৬	১০	১০০	১০০০	১০০০	১০০	১০০
২৭	১০	১০০	১০০০	১০০০	১০০	১০০	২৭	১০	১০০	১০০০	১০০০	১০০	১০০
২৮	১০	১০০	১০০০	১০০০	১০০	১০০	২৮	১০	১০০	১০০০	১০০০	১০০	১০০
২৯	১০	১০০	১০০০	১০০০	১০০	১০০	২৯	১০	১০০	১০০০	১০০০	১০০	১০০
৩০	১০	১০০	১০০০	১০০০	১০০	১০০	৩০	১০	১০০	১০০০	১০০০	১০০	১০০

নোট : প্রত্যেক বার সঠিক ভাবে বিবরণের পর মূল্য লিখি এবং এক একে কিস্তি মত প্রথম থেকে (১ থেকে) শুরু করতে হবে।

শতাংশ ব্যবস্থাপকের নাম : .....





*Presented at*  
**GT Regional Design Lab**  
on August 08, 2017

