

A Nobin Udyokta Project  
**Akbar Store**



*Project by :Md. Akbar Hossain*  
*Identified by : Masum Mia*  
**Verified By: Md. Mozahidul Islam**

Laxmipur Unit  
Anchal-2  
**GRAMEEN TRUST**



# BRIEF BIO OF THE PROPOSED NOBIN UDYOKTA



Name	:	Md. Akbar Hossain
Age	:	20/07/1998 (18Years 11month)
Marital status	:	Unmarried
Children	:	N/A
No. of siblings:	:	01 Brothers & 02 Sisters.
<b>Parent's and GB related Info</b>		
(i) Who is GB member	:	Mother <input type="text"/> Father <input type="text"/>
(ii) Mother's name	:	Jesmin Akter
(iii) Father's name	:	Md. Toslim Hossain
(iv) GB member's info	:	Member since:10/02/2012 Branch: Chor ruhita, Centre no.1/M,Group:05 Loanee No.2089 First loan:10,000/- Existing loan: 85,000 Outstanding: 63,300
<b>Further Information:</b>		
(v) Who pays GB loan installment	:	Nu's Father.
(vi) Mobile lady	:	N/A
(vii) Grameen Education Loan	:	N/A
(viii) Any other loan like GCCN, GKF etc..	:	N/A
(ix) Others	:	N/A
Education	:	Class Five

# BRIEF BIO OF THE PROPOSED NOBIN UDYOKTA

(Continued)



Present Occupation	:	<b>Grocery Business</b>
Trade License Number	:	<b>06</b>
Business Experiences	:	<b>08 years</b>
Other Own/Family Sources of Income	:	<b>N/A</b>
Other Own/Family Sources of Liabilities	:	<b>N/A</b>
NU Contact Info	:	<b>01757316531</b>
NU Project Source/Reference	:	<b>GT Laxmipur Unit Office, Laxmipur.</b>

## BRIEF HISTORY OF GB LOAN Utilization by Family



NU's mother has been a member of Grameen Bank Since 2012. At first his mother took a loan amount of 10,000 BDT from Grameen Bank. She invested the money in NU's family. NU's mother gradually improved their life standard by using GB loan.

# PROPOSED BUSINESS Info.



Business Name	:	<i>Akbar Store</i>
Address/ Location	:	Rosul Gong Bazar, Laxmipur Sadar, Laxmipur.
Total Investment in BDT	:	1,28,500/-
Financing	:	Self BDT : 78,500 (from existing business) - 61% Required Investment BDT : 50,000 (as equity) - 39%
Present salary/drawings from business (estimates)	:	BDT 7,000
Proposed Salary		<b>BDT 8,000</b>
Proposed Business % of present gross profit margin	:	<b>25%</b>
Estimated % of proposed gross profit margin	:	<b>25%</b>
Agreed grace period	:	<b>2 months</b>

# PRESENT & PROPOSED INVESTMENT Breakdown



Particulars	Existing Business (BDT)	Proposed (BDT)	Total (BDT)
Investments in different categories:	(1)	(2)	(1+2)
<u>Present Stock Item:</u> Present items: 65,500 Furniture: 3000 Advance: 10,000 Total 78,500	78,500		78,500
<u>Proposed Stock item:</u> 60,000		50,000	50,000
Total Capital	<b>78,500</b>	50,000	1,28,500

**(\*) Details present Stock & (\*\*\*) Proposed Items mentioned in next slide**

# PRESENT & PROPOSED INVESTMENT Breakdown

(Continued)



<b>Present Stock items</b>	
Product name with quantity	Amount
<b>Cosmetics</b>	<b>10,000</b>
<b>Difference Kinds of Biscuit</b>	<b>5,000</b>
<b>Soft Drinks,</b>	<b>10,000</b>
<b>Tea pati, Pot Milk</b>	<b>2,500</b>
<b>Bakery Item</b>	<b>5,000</b>
<b>Ata, Moyda and Suji</b>	<b>10,000</b>
<b>Sugar Onion, Garlic,</b>	<b>8,000</b>
<b>Different Kinds Of Spice</b>	<b>8,000</b>
<b>Potatoes</b>	<b>5,000</b>
<b>Coal, Detergent powder</b>	<b>2,000</b>
<b>Total Present Stock</b>	<b>65,500</b>

<b>Proposed Stock items</b>	
Product name with quantity	Amount
<b>Sugar Onion, Garlic</b>	20,000
<b>Rice(10*2200)</b>	21,000
<b>Ata, Moyda,Oil</b>	10,000
<b>Cosmetics</b>	8,000
<b>Total Proposed Item</b>	<b>50,000</b>

# EXISTING BUSINESS OPERATIONS Info.



Particulars	Existing Business (BDT)		
	Daily	Monthly	Yearly
Income from Sale [A]	<b>2,500</b>	<b>75,000</b>	<b>9,00,000</b>
Less: Cost of sales [B]	<b>1875</b>	<b>56,250</b>	<b>6,75,000</b>
Gross profit 25% (A-B) = [C]	<b>625</b>	<b>18,750</b>	<b>2,25,000</b>
<b>Less: Operating Costs</b>			
Electricity bill		250	3000
Mobile Bill		500	6,000
Shop Rent		1,600	19,200
Salary from Business		7,000	84,000
Others (Transport)		100	1200
<b>Non Cash Item</b>			
Depreciation(3000*10%)		25	300
<b>Total Operating Cost (D)</b>		<b>9,475</b>	<b>1,11,300</b>
<b>Net Profit (C-D):(E)</b>		<b>9,275</b>	<b>113,700</b>



# FINANCIAL PROJECTION OF NU BUSINESS PLAN



Particulars	Year 1 (BDT)			Year 2 (BDT)		
	Daily	Monthly	Yearly	Daily	Monthly	Yearly
Income from Sale [A]	2700	81,000	9,72,000	3,000	90,000	10,80,000
Less: Cost of sales [B]	2025	60,750	7,29,000	2,250	67,500	8,10,000
Gross profit 25% (A-B) = [C]	675	20,250	2,43,000	750	22,500	2,70,000
<b>Less operating cost :</b>						
Electricity bill		250	3000		250	3000
Shop Rent		1,600	19,200		1,600	19,200
Salary from Business		8,000	96,000		8,000	96,000
Mobile Bill (SMS and Reporting)		600	7200		700	8400
Others (Transport)		200	2400		300	3600
<b>Non Cash Item</b>						
Depreciation		25	300		25	300
<b>Total Operating Cost [E]</b>		<b>10,675</b>	<b>1,28,100</b>		<b>10,875</b>	<b>1,30,500</b>
<b>Net Profit (D-E) = (F)</b>		<b>9,575</b>	<b>114,900</b>		<b>11,625</b>	<b>1,39,500</b>
<b>GT payback</b>		30,000			30,000	
<b>Retained Income:</b>		<b>78,900</b>			<b>1,03,500</b>	

# CASH FLOW Projection on Business Plan (Rec. & Pay.)



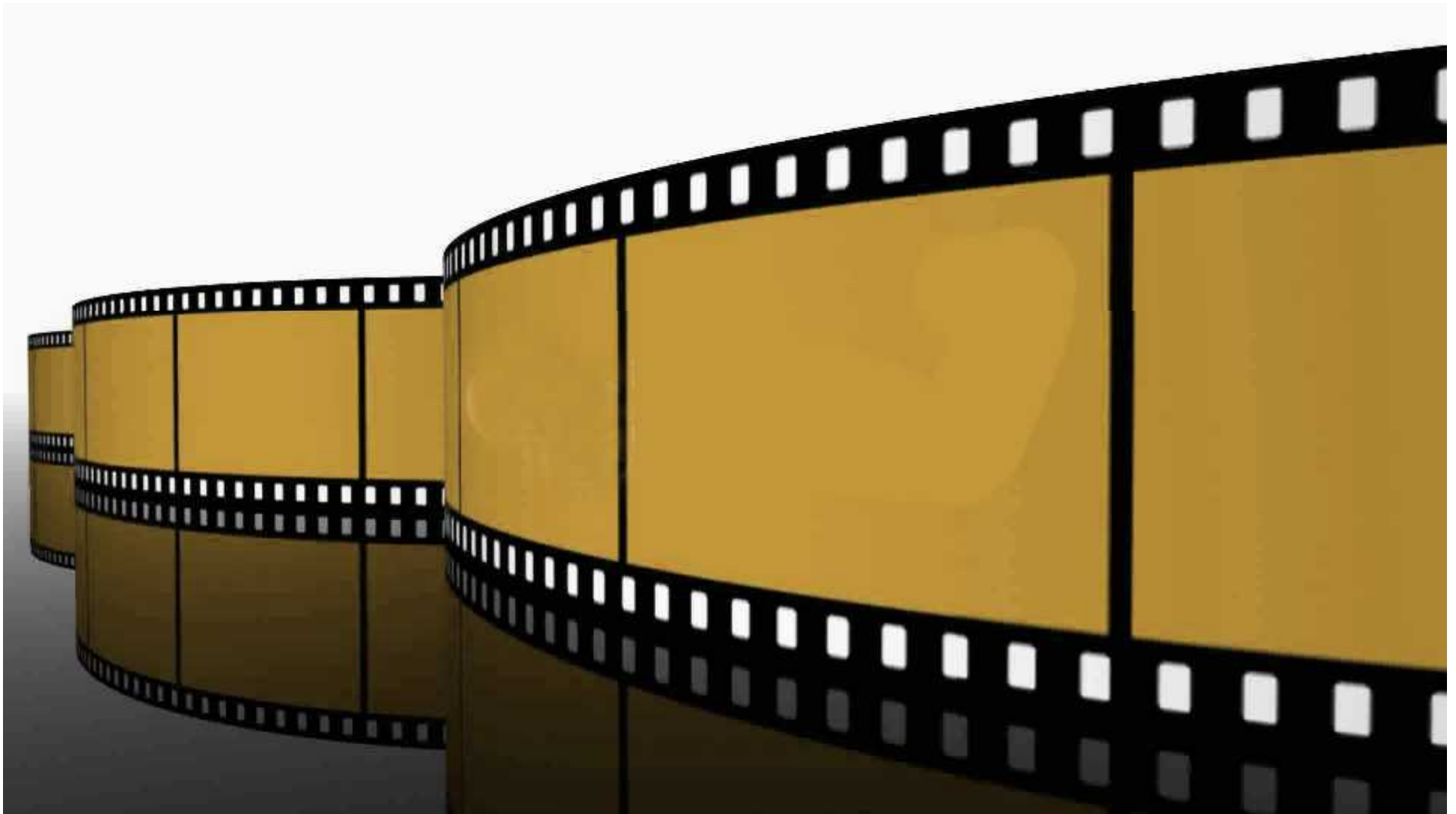
Sl #	Particulars	Year 1 (BDT)	Year 2 (BDT)
1.0	Cash Inflow		
1.1	Investment Infusion by Investor	<b>50,000</b>	<b>0</b>
1.2	Net Profit	<b>1,14,900</b>	<b>1,39,500</b>
1.3	Depreciation (Non Cash Item)	<b>300</b>	<b>300</b>
1.4	Opening Balance of Cash Surplus	<b>0</b>	<b>79,200</b>
	<b>Total Cash Inflow</b>	<b>1,75,200</b>	<b>2,19,000</b>
2.0	Cash Outflow		
2.1	Purchase of Cow	<b>50,000</b>	<b>0</b>
2.2	Payment of GB Loan	<b>0</b>	<b>0</b>
2.3	Investment Pay Back	<b>30,000</b>	<b>30,000</b>
	<b>Total Cash Outflow</b>	<b>96,000</b>	<b>36,000</b>
3.0	Net Cash Surplus	<b>79,200</b>	<b>1,83,000</b>

# SWOT Analysis



<p><b>S</b>TRENGTH</p> <ul style="list-style-type: none"><li>■ Skilled &amp; Experience</li><li>■ Good Communication System.</li><li>■ Good Networking</li><li>■ No Credit Sale</li></ul>	<p><b>W</b>EAKNESS</p> <ul style="list-style-type: none"><li>■ Lack of investment</li></ul>
<p><b>O</b>PPORTUNITIES</p> <ul style="list-style-type: none"><li>■ Expansion Of Business</li><li>■ Increasing the profitability</li></ul>	<p><b>T</b>HREATS</p> <ul style="list-style-type: none"><li>■ Theft</li></ul>

# Photographs























শেখ হাসিনা বাংলাদেশ সরকার

১০০০

একশত টাকা

১৪৪০১০৪

শেখ হাসিনা বাংলাদেশ সরকার

“দোকান ঘর আড়ালি চুক্তিপত্র”

১ম পক্ষ- মোঃ নজিবুর রহমান (স্বতঃ), শিখর-সুত্র ঠিকায়িত বহুমান, পল্লী-বাগমণ্ডল, গড়ার নং-০৪, ডাকঘর-সম্মতিপুর-৩৭০০, বানা-০ জেলা-দক্ষিণপুর। (মাসিক পক্ষ)

২য় পক্ষ- আকবর হোসেন, শিখা-মোঃ তহমিন হোসেন, শাঃ-৩২০১৬৩, ডাকঘর-তুলসীয়া বাজার, বানা-৪ জেলা-সম্মতিপুর। (আড়ালি পক্ষ)

এই চুক্তিপত্র মহান আওয়াজ নামে প্রস্তুত করিতেছে যে, আমি ২য় পক্ষ অর্থাৎ আড়ালি পক্ষ দুই দোকানের জন্য আপনাকে মাসিক পক্ষে নিকট আপনার আড়ালি দোকান-ঘরখানা ব্যবস্থা করার জন্য আড়ালি পক্ষে নিম্নের শর্ত মোতাবেক আমি আড়ালি পক্ষ ০২ (দুই) বৎসরের জন্য আপনাকে ১য় পক্ষের নিকট হইতে দোকান খরচের জন্য নিলাম। আপনাকে ১য় পক্ষের নিকট নিকট হইতে হবে, ০১-০৩-২০১৫ইং ইং ০১-০৩-২০১৬ইং তার পর্যন্ত অর্থাৎ ০২ (দুই) বৎসরের জন্য আড়ালি পক্ষে নিলাম করা হইবে।

**“আড়ালি পক্ষে শর্তসমূহ”**

১। ১ম পক্ষ দোকান ঘরের আড়ালি পক্ষে মাসে ১,০০০/- (এক হাজার টাকার) টাকা নিলামের জন্য নিলাম। প্রতি মাসে আড়ালি পক্ষে -বনদী মাসে ১০০/- করিবার আমি ২য় পক্ষ আপনাকে ১ম পক্ষ আপনাকে ১ম পক্ষের মাসে পরিপূর্ণ করিবার নিমিত্তে আড়ালি পক্ষে করিব।

২। ০২ (দুই) বৎসর মেয়াদে আড়ালি পক্ষের পক্ষ আপনাকে ১ম পক্ষের দোকান ঘরখানা বন্ধ করিলে ১ম পক্ষ আপনাকে ১ম পক্ষের মাসে ০৩ (তিন) মাস পূর্বে মৌখিকভাবে জানাইয়া দিব।

৩। আমি আড়ালি পক্ষে ২য় পক্ষ আপনাকে মাসিক পক্ষে দোকান ঘরখানা আড়ালি পক্ষে চাইলে কমপক্ষে ০৩ (তিন) মাস পূর্বে মৌখিকভাবে জানাইয়া দিব।

৪। আড়ালি পক্ষে দোকান ঘরের বিক্রয় জিন্দা এবং ব্যবসা সংক্রান্ত সকল বিক্রয় আমি ২য় পক্ষ পরিপূর্ণ করিতে বাধ্য করিব। মোকাদ্দমাতে দোকান ঘর খালি পক্ষে পক্ষে পূর্ণাঙ্গীয়া নিমিত্তে বাধ্য করিব।



১। আড়ালি পক্ষে দোকান ঘরের কোনকম মেয়াদে রেজিস্ট্রেশন হইলে আমি ১ম পক্ষ নিকট হইতে মেয়াদে করিবার দিব।

২। ১ম পক্ষ আড়ালি পক্ষে করিবার জন্য আড়ালি পক্ষে দোকান ঘর নিমিত্তে পরিপূর্ণতা বা পরিপূর্ণতা হইতে করিতে পারিবে না।

৩। আপনাকে মাসিক পক্ষে নিকট আমি ২য় পক্ষের মেয়াদে ১ম পক্ষ দোকান ঘরের আড়ালি পক্ষে ১০০০/- (এক হাজার) টাকা আড়ালি পক্ষে আমি ২য় পক্ষ আপনাকে আড়ালি পক্ষে দোকান ঘর মেয়াদে পূর্বে আড়ালি পক্ষে সময় সামান্যতম সম্পূর্ণ টাকা আপনাকে ১ম পক্ষ আমি ২য় পক্ষের নতুন প্রকল্প করিতে বাধ্য করিব।

৪। আড়ালি পক্ষে আড়ালি পক্ষে কোন প্রকার অর্থের মাধ্যমে বা বিশেষতর দ্বারা বাধিত করিবে না।

৫। আড়ালি পক্ষে পূর্ব পূর্ব দুই মাস আড়ালি পক্ষে অর্থের আড়ালি পক্ষে ১ম পক্ষের আড়ালি পক্ষে টাকা হইতে করিব করা হইবে।

উল্লিখিত শর্তগুলি আমরা উভয় পক্ষ মাসিয়ার বিজ্ঞান দোকান ঘর আড়ালি পক্ষে চুক্তিপত্র সম্পাদন করিলাম ০১-০৩-২০১৬ইং

আড়ালি পক্ষে শিখর-সুত্র ঠিকায়িত বহুমান

বহুমানের নামেতে লিখিত মাসিক পক্ষে আপনাকে পরিপূর্ণতা করিবার নিমিত্তে

দোকানঘর হয়।

এই আড়ালি চুক্তিপত্র পঠি করিয়া উভয়পক্ষ আপনাকে হইয়া নিম্নে স্বাক্ষর করিলাম।

১ম পক্ষের স্বাক্ষর

১। মোঃ নজিবুর রহমান

২। নিলাম

৩।

৪।

১। মাসিক ১ম পক্ষ

নামে:- মোস্তাফিজুর রহমান

২। আড়ালি পক্ষে ২য় পক্ষ

মোঃ আকবর হোসেন



বিস্মিত্বাহির ব্রাহ্মানির রাহিম  
ইউনিয়ন পরিষদ ফরম নং- ৭ ১২(১) নং নিয়ম দ্রষ্টব্য

# ৪নং চর রুহিতা ইউনিয়ন পরিষদ

পোঃ রসুলগঞ্জ, সদর, জেলা : লক্ষ্মীপুর।

## পেশা ও ব্যবসা বাণিজ্য লাইসেন্স

(গ্রাহিতার অংশ)

ক্রমিক নং- ০৫      বহি নং- ০১      লাইসেন্স নং- ০৫      তারিখ : ০৯/০৭/১৭

ব্যবসা প্রতিষ্ঠানের নাম : আব্দুল হকের

লাইসেন্স গ্রাহিতার নাম : মোঃ আব্দুল হাদেদ

পিতা/স্বামীর নাম : মোঃ তুহুলিম আব্দুল হাদেদ

ঠিকানা : চর রুহিতা

পেশা / ব্যবসা চালানোর স্থান : রসুলগঞ্জ চাঞ্চল

পেশা / ব্যবসার ধরণ : খুচরা দোকান

প্রদত্ত ফিসের পরিমাণ : ৩০০/-

কথায় : তিনশত টাকা

লাইসেন্স বলবতের মেয়াদ জুলাই ২০১৭ হইতে জুন ২০১৮ পর্যন্ত লাইসেন্স দেওয়া হল।

মাত্র এক বছরের জন্য তাহার/তাহাদের ব্যবসা চালানোর উদ্দেশ্যে এই লাইসেন্স মঞ্জুর করা হইল।

প্রদত্ত ফিসের পরিমাণ : ৩০০/-  
 চলতি : ০৭      ৪৫৫  
 বকেয়া :  
 মোট : ৩৫৫

মোঃ আব্দুল হকের পাটওয়ারী  
 চেয়ারম্যান  
 ৪নং চর রুহিতা ইউনিয়ন পরিষদ  
 সদর, লক্ষ্মীপুর।  
 মোঃ কাসিম চৌধুরী  
 সিনিয়র সচিব  
 ৪নং চর রুহিতা ইউনিয়ন পরিষদ  
 সদর, লক্ষ্মীপুর।



**গণপ্রজাতন্ত্রী বাংলাদেশ**  
**জন্ম ও মৃত্যু নিবন্ধকের কার্যালয়**  
**উপজেলা: হাটহরি** **জেলা: নরসিংদী** **বাংলাদেশ**

**জন্ম সনদ**

নিবন্ধন বহিঃসংখ্যা: **০৪** (বিধি ৯, জন্ম ও মৃত্যু নিবন্ধন (ইউনিফর্ম পরিষদ) বিধিমালা, ২০০৯)  
 নিবন্ধন তারিখ: **৭** / **১২** / **০৬** (জন্ম নিবন্ধন বহিঃসংখ্যায় উক্ত)  
 নিবন্ধন নং: **০০৩৪৩৫** সনদ ইস্যুর তারিখ: **০২/০৬/০৬**  
 ব্যক্তিগত পরিচিতি নং: **২২২৮৫৩২৪৬৬০০৩৩৩৩৩**  
 নাম: **মোঃ হাকবর হোসেন**


জন্ম তারিখ: সংখ্যায় (ত্রিঃ) : **২০/০৭/১৯৯৮** ইং  
 কথায় (ত্রিঃ) : **বিশা- মাত- উনিশ আটানব্বই**  
 জন্মস্থান: গ্রাম : **চরকুশিতা** **৪নং চরকুশিতা**  
 উপজেলা : **হাটহরি** **জেলা: নরসিংদী** **দেশ: বাংলাদেশ**  
 পিতার নাম : **মোঃ তছনিম আহম্মদ** **জাতীয়তা: বাংলাদেশী**  
 মাতার নাম : **জুয়ামিন বেগম** **জাতীয়তা: বাংলাদেশী**  
 স্থায়ী ঠিকানা : **গ্রাম- চরকুশিতা, ওয়ার্ড-০৪, (মোঃ বশুন্নগঞ্জ হাট, নরসিংদী পুর)**

**০২/০৬/০৬**  
 (নিবন্ধকের সীল ও নামের সীল)  
 নিবন্ধকের কার্যালয়ের সীলসোহর



### শোন সিদ্ধান্ত

১. কৃষ্ণ, লবঙ্গ, মরিচ, বীজ - এঁরা কতটা এই জিনিস কিনে নেবে।
২. কলাসবুজ কিংবা কলাসবুজ।
৩. কলাসবুজ কিনে কতটা কিনবে।
৪. কলাসবুজ কিনে কতটা কিনবে।
৫. কলাসবুজ কিনে কতটা কিনবে।
৬. কলাসবুজ কিনে কতটা কিনবে।
৭. কলাসবুজ কিনে কতটা কিনবে।
৮. কলাসবুজ কিনে কতটা কিনবে।
৯. কলাসবুজ কিনে কতটা কিনবে।
১০. কলাসবুজ কিনে কতটা কিনবে।
১১. কলাসবুজ কিনে কতটা কিনবে।
১২. কলাসবুজ কিনে কতটা কিনবে।
১৩. কলাসবুজ কিনে কতটা কিনবে।
১৪. কলাসবুজ কিনে কতটা কিনবে।
১৫. কলাসবুজ কিনে কতটা কিনবে।
১৬. কলাসবুজ কিনে কতটা কিনবে।
১৭. কলাসবুজ কিনে কতটা কিনবে।
১৮. কলাসবুজ কিনে কতটা কিনবে।
১৯. কলাসবুজ কিনে কতটা কিনবে।
২০. কলাসবুজ কিনে কতটা কিনবে।



**গ্রামীণ ব্যাংক**

৬৫৫

**মহজ গ্রামের পাশবই**

নাম সোনিয়া আক্তার ছাত্র

কেন্দ্রের নাম সোনিয়া আক্তার

শাখা সোনিয়া আক্তার

১৪

তারিখ ২০/৬/১৭

পৃষ্ঠা ০৭

কেন্দ্র নং ৫৫৫

ফিল্ড নং ১০

২৫০ ৭.০০

সঞ্চয় সঞ্চয়									
তারিখ	বিল	কি	কি	কি	কি	কি	কি	কি	কি
		১০০০০	৪৯৫০						
১৩/৬/১৭	১০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০
১৪/৬/১৭	১০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০
১৫/৬/১৭	১০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০
১৬/৬/১৭	১০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০
১৭/৬/১৭	১০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০
১৮/৬/১৭	১০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০
১৯/৬/১৭	১০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০
২০/৬/১৭	১০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০
২১/৬/১৭	১০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০
২২/৬/১৭	১০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০
২৩/৬/১৭	১০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০
২৪/৬/১৭	১০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০
২৫/৬/১৭	১০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০
২৬/৬/১৭	১০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০
২৭/৬/১৭	১০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০
২৮/৬/১৭	১০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০
২৯/৬/১৭	১০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০
৩০/৬/১৭	১০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০	১০০







*Presented at*  
**143<sup>rd</sup> Internal Design Lab**  
On July, 2017 at GT

